

COPIA GRATUITA!

Come Creare **il Tuo BUSINESS LIQUIDO**

in 4 Semplici Passi

MIRKO LANFRANCHI

NOTE LEGALI

L'editore ha fatto ogni sforzo per essere il più accurato e completo possibile nella creazione di questo report, nonostante questo non garantisce né dichiara in qualsiasi momento che i contenuti al suo interno possano essere precisi a causa della rapida evoluzione di internet e dei social network.

Nonostante ogni tentativo sia stato fatto per verificare le informazioni date in questa pubblicazione, l'Editore non si assume alcuna responsabilità per errori, omissioni o interpretazioni contrarie relative all'argomento di questa opera. Ogni eventuale offesa percepita a persone, popolazioni o organizzazioni sono involontarie.

Nei libri di consulenza pratica, così come in ogni cosa della vita, non ci sono garanzie su un eventuale reddito. Il lettore è invitato ad agire di conseguenza a suo insindacabile giudizio riguardo alle proprie rispettive circostanze.

Il Presente E-book è PROTETTO DA COPYRIGHT, se ne fa divieto assoluto di divulgazione riproduzione anche parziale senza il consenso espresso dell'autore. I trasgressori saranno perseguibili a norma di legge.



INTRODUZIONE

Ciao da Mirko Lanfranchi!

Ti faccio i complimenti per aver scaricato questo e-book che ti insegna come anche tu puoi aprire il tuo BUSINESS LIQUIDO e diventare quindi un IMPRENDITORE LIBERO DI NUOVA GENERAZIONE e questo anche se non sai da che parte iniziare, non hai niente da vendere o da offrire, non hai competenze o addirittura non hai soldi!

Se sei giunto fino qui forse è perché ti sei reso conto che è arrivato il momento di cambiare, perché probabilmente sei stanco della situazione in cui ti trovi in questo momento...

Le informazioni contenute in questo report hanno il potenziale di cambiare radicalmente la tua vita... se ti **approcci con mente aperta** ed un *vero desiderio* di fuggire dalla “*Ruota del Criceto*” in cui molto probabilmente ti trovi in questo momento!

Il mondo del lavoro è drasticamente cambiato: il posto fisso ormai è diventato un’utopia e chi ha uno stipendio è spesso sottopagato perché non riceve una paga proporzionale al suo impegno.

Molti giovani e persone di mezza età sono senza lavoro, i primi non riescono a trovare quello per cui hanno studiato e se trovano qualcosa da fare si ritrovano a svolgere mansioni completamente diverse da ciò che hanno studiato, i secondi sono reputati troppo vecchi per lavorare ma sono effettivamente troppo giovani per andare in pensione e non hanno chi li mantiene. Ci sono persone che si sono addirittura stancate di cercare lavoro, sono chiamati gli scoraggiati, e tante altre sono ad aspettare che qualcuno le chiami per darle un posto di lavoro...

Poi ci sono quelli che, stanchi di aspettare, hanno deciso di investire dei soldi e di aprire un’attività tradizionale nella speranza di poter guadagnare e migliorare la loro vita, ma ahimè si sono resi conto che appena aperta l’attività si trovano un socio di maggioranza che vuole almeno il 60% del fatturato (lo Stato) che la concorrenza è spietata, che bisogna avere esperienza per non farsi schiacciare, che gli orari di lavoro sono proibitivi e che i guadagni stentano ad arrivare... Allora qual è la soluzione?

Sembrerebbe che non ci siano soluzioni, anche perché le notizie che sentiamo e leggiamo tutti i giorni parrebbero confermare questo stato di “crisi”, ma questa situazione è dovuta ad un CAMBIAMENTO che è in atto a livello mondiale, nell’economia, nella società e nel mondo del lavoro.

La **BUONA NOTIZIA** è che al giorno d’oggi ci sono altre forme più intelligenti di lavorare e di guadagnare, in questo e-book troverai le stesse strategie che mi hanno concesso di uscire da quella “ruota del criceto” in cui mi sono trovato per tanti anni, ripensandoci posso solo immaginare a come avrei potuto accelerare il mio successo se avessi avuto

la fortuna di conoscere queste strategie sin dall'inizio, purtroppo nessuno me le aveva insegnate e ho dovuto scoprirle da solo nel tempo!

Nel mio lavoro, insegnando alle persone a raggiungere i propri obiettivi, ho avuto la fortuna di lavorare con migliaia di persone.

Non riesco a spiegarti quante volte ho conosciuto persone che mi hanno detto che il loro obiettivo primario fosse di diventare milionario e finanziariamente indipendente. Mi spezza il cuore sapere che la strategia che utilizzano per ottenere il loro obiettivo non funzionerà mai.

Vedo così tante persone totalmente imprigionate nella “ruota del criceto” ... e spesso nemmeno se ne rendono conto!

Così ho deciso di scrivere questo e-book che ti insegna come creare ricchezza in forma pratica e semplice, che ha il potenziale di cambiare totalmente la tua vita (leggere non basta, bisogna poi applicare! 😊)

Trovi tutto qui, per te, per imparare come sfuggire alla “ruota del criceto” e godere sia della tua ricchezza che del tuo tempo libero.

ATTENZIONE: Prima di continuare però ti devo dire che queste strategie che ti spiegherò **non ti consentono di cambiare la tua vita in pochi giorni e/o di arricchirti senza fare niente** come qualcuno ti promette.

In questo e-book andrai a conoscere un **NUOVO MODELLO DI BUSINESS, legale, che funziona anche in Italia e anche in questo preciso momento, per costruirti un futuro solido e duraturo per te e la tua famiglia, che tutti possono fare a patto che tu sia disposto ad applicare quello che verrà indicato in questo report.**

Ti invito a seguirmi attentamente ed a prendere appunti, per non farti scappare nessun concetto, perché quello che scoprirai potrà veramente fare la differenza per te e per i tuoi cari!

CHI SONO

Prima di andare al sodo lascia che mi presenti, sono Mirko Lanfranchi e desidero condividere con te la mia storia perché ritengo sia giusto conoscere con chi hai a che fare, per non incappare in incomprensioni o malintesi....



Provengo dal mondo del lavoro dipendente e inizialmente, dato che svolgevo un lavoro da impiegato con stipendio fisso a contratto a tempo indeterminato, non volevo sentirme di svolgere un'altra attività perché mi sembrava di stare bene come ero con il mio lavoro che avevo scelto io...

Però, mentre svolgevo la mia professione, che mi impegnava dalle 10 alle 12 ore al giorno per sei giorni la settimana, festivi e week end inclusi, mi resi conto che questo mi portava via la mia libertà ero incatenato al posto di lavoro e non ero gratificato per quanto producevo, ero alla fine impegnato tante ore per far felice il mio datore di lavoro...e inoltre la mia vita non migliorava né in termini di guadagni né in termini di qualità perché il mio stipendio non bastava mai...

Col tempo andare tutti i giorni al lavoro diventò un'agonia, perché vedevo il mio futuro che non mi avrebbe portato da nessuna parte e che la mia vita sarebbe diventata una routine fino alla pensione (se mai ci sarei arrivato...), avrei dovuto lavorare quarant'anni per ambire ad una pensione da fame che non mi avrebbe senz'altro cambiato la vita.

Da quel momento ho deciso di dedicarmi a qualcosa che mi avrebbe consentito di realizzare i miei obiettivi e non quelli del mio datore di lavoro, che mi avrebbe concesso la possibilità di andare in pensione molto prima e di vivere di rendita, decisi insomma di impegnarmi un po' di tempo per smetterla di stare a galla e per migliorare la mia vita...

Inoltre avevo anche assistito prima alla bancarotta di mia mamma che aveva perso tutti i soldi che aveva investito con tanti sacrifici in attività tradizionali e poi alla sua rinascita grazie a questa opportunità di business che ti sto spiegando.

Poi proprio perché sono sempre stato una persona che non si accontenta e che desiderava raggiungere la propria indipendenza economica ho svolto diverse attività oltre al dipendente: sono stato socio di un bar ristorante, di un panificio semi industriale e di un gruppo immobiliare ma con risultati nulli.

Così abbandonate tutte le attività tradizionali, grazie al mio **business liquido** ho potuto cambiare la mia vita e con impegno e dedizione ho ottenuto grandissime soddisfazioni personali, sono padrone della mia vita, posso stare con la mia famiglia quando voglio perché posso gestire il mio tempo, ho la possibilità di pianificare quanto voglio guadagnare, viaggio in tutto il mondo, insomma il mio lavoro è diventato il mio stile di vita...

Non lo dico per vantarmi ma per farti capire che se ce l'ho fatta io allora puoi fare lo stesso anche tu!

Perché qui non si tratta di essere portati a fare determinate cose o meno, si tratta di avere la voglia ardente di un cambiamento di avere la voglia di realizzare degli obiettivi e di imparare come farlo, si tratta di prendere in mano la propria vita e decidere dove guidarla attraverso alcune strategie ed un metodo di lavoro serio e più

intelligente.

Mi piace molto poter contribuire a migliorare la qualità della tua vita così come ho già fatto per me stesso e per tante altre persone che hanno deciso di seguire i miei consigli.

Infatti, se avrai voglia di darti da fare per raggiungere i tuoi obiettivi (non quelli degli altri) e sei una persona etica e ambiziosa, così come è successo a me, posso farti conoscere ed insegnarti un'opportunità di business imprenditoriale serio, meritocratico, remunerativo e senza rischio.

Si perché per migliorare la propria situazione finanziaria e di qualità della vita non è necessario andare all'università o avere tanti soldi da investire, è sufficiente cambiare il proprio modo di vedere le cose e capire che al giorno d'oggi esistono metodi di lavoro più intelligenti che danno dei risultati straordinari, si tratta solo di avere l'apertura mentale sufficiente per impararli e metterli in pratica.

Ora il mio obiettivo è aiutare sempre più persone a diventare imprenditori a rischio zero e per questo ho inventato un semplice sistema di lavoro on-line da affiancare con la tradizionale attività off-line che tutti possono applicare anche se non sanno nemmeno accendere un PC.

Il mio lavoro è quello di condividere le mie strategie ed il mio metodo con le persone per aiutarle ad avere successo ed a sviluppare un'attività redditizia nel minor tempo possibile, così come ho fatto per me stesso.

UN'ATTIVITA' CHE PUOI SCEGLIERE DI SVOLGERE SIA OFF-LINE, SIA ON LINE CON UN COMPUTER, CHE SI ADATTA A CHI SEI TU E ALLE TUE QUALITA'

Ho investito denaro in ore e ore di corsi e dopo tanta ricerca e studio ho appreso una quantità di materiale, una quantità di informazioni che per applicarle e assimilarle tutte sembrava ci sarebbe voluta una vita intera.

Seguirono molti mesi di studio e di azione, di errori incredibili, che mi fecero imparare ancora più velocemente. Da che ero un ignorante come un ciuchino cominciai a diventare bravino, abbattendo completamente le mie credenze limitanti sul "non sono capace".

Questo era per farti conoscere chi sono e da dove vengo, questo e-book è ricco di tanti argomenti, quindi andiamo avanti a scoprire quello che ho in serbo per te.

Mirko Lanfranchi

CHE COSA È LA RUOTA DEL CRICETO E PERCHÉ ANCHE TU NE DOVRESTI USCIRE?

Quale pensi che sia l'obiettivo n° 1 per la maggior parte delle persone (o almeno di quelle che hanno un obiettivo nella vita...)?

Se mi rispondi fare più soldi, ti avvicini.

Se mi rispondi essere finanziariamente indipendenti, sei ancora più vicino...

L'obiettivo numero 1 di quasi tutti quelli con cui ho lavorato è di uscire dalla ruota del topo nella quale attualmente si trovano, diventare *finanziariamente indipendenti e avere il tempo libero per goderselo!*

La verità è che ...probabilmente **anche tu sei coinvolto nella RUOTA del CRICETO** e probabilmente neanche tu ne sei consapevole!

Questo report speciale è realizzato per mostrarti le strategie per creare ricchezza usate da quelle persone che dalla “ruota del criceto” sono sfuggiti con successo.

Allora cos'è esattamente questa “Ruota del Criceto”?

Penso proprio come te, mentre crescevo, i miei genitori prima, la scuola poi, hanno tentato di farmi credere che se mi fossi concentrato nello studio e avessi cercato poi un “bel posto fisso” in una grande azienda, avrei potuto anche aspirare ad avere nel tempo, con un bel mutuo a 30 anni, una casa di mia proprietà... il tipico sogno italiano...

Per un paio di anni, ci sono anche riusciti...

Nel mio primo (ed ultimo) lavoro come dipendente ho dato il massimo fin dal primo giorno, perché pensavo di aver capito rapidamente che se vuoi provare a fare carriera rapidamente devi lavorare più e meglio degli altri colleghi per distinguerti dalla massa.

Un giorno, mentre tornavo a casa in auto, ho iniziato a guardare le facce di tutte le altre persone che erano in coda: sembravano tutti tristi come mi sentivo io, sembrava che stessero tutti andando ad un lavoro che odiavano volendo fare ben altro quel giorno.

Proprio in quel momento ho realizzato che non importa quanto duramente lavori, non sarei andato avanti velocemente nella mia carriera a causa della struttura del sistema. Peggio ancora è che, siccome volevo fare carriera, lavoravo il doppio della persona accanto a me, ma lui guadagnava il doppio semplicemente perché era lì da più tempo...

Quando ho cercato di spiegare l'assurdità della situazione ai miei genitori e ad alcuni amici, mi hanno guardato strano, perché “*è così che va il mondo*” ... *mi hanno detto...*

Ora forse tu ami il tuo lavoro e se è così fantastico! Certamente non ti suggerisco *di lasciarlo ora...*

Anche se apprezzavo il mio lavoro odiavo il fatto che non importasse quanto lavorassi sodo, il mio guadagno era praticamente bloccato. **Non ero pagato per i risultati prodotti**, ma solo per le ore passate al lavoro, anche se avessi scaldato una scrivania, così non vi era alcun incentivo a lavorare di più (o meglio).

Inoltre cosa che odiavo maggiormente della “ruota del criceto” era il fatto che il mio datore di lavoro mi dicesse quando e quanti giorni di ferie potessi fare.

Immagina come potrebbe essere diversa la vita se tu potessi avere sia la libertà finanziaria sia il tempo per andar dove desideri, quando vuoi e per quanto tempo vuoi.

Oggi, che ho per buona parte realizzato i miei obiettivi, ricordo ancora con orrore la frustrazione di dover ogni giorno chiudermi in un ufficio dalle 9 alle 6 con la consapevolezza di doverlo fare per i 40 anni a seguire.

Anche se stavo guadagnando un buono stipendio, sicuramente più alto della media, avevo la *sensazione che non era quello che desideravo nella mia vita... c'è molto di più* che solo andare da casa al lavoro e dal lavoro a casa, giorno dopo giorno dopo giorno, anno dopo anno... conosci questa sensazione?

A quel tempo i miei genitori erano contenti che quel figlio un po' ribelle, dalle idee particolari avesse trovato quel “posto fisso” di cui le persone delle passate generazioni si sono sempre riempite la bocca.

Qualche volta, io stesso facevo di tutto per convincermi di essere un privilegiato e un fortunato, certo a volte.... ma quel che ho scoperto è che tu puoi avere successo nella ruota del criceto con belle macchine e case più grandi.... **MA RESTI SEMPRE UN CRICETO!**

Altra cosa frustrante, non so *se anche per te è così*, è che *più guadagni e più spendi*. Così mentre sei impegnato a lavorar più sodo, rate della macchina, mutuo, estratti conto delle carte di credito, sembrano aumentare sempre di più.

Infatti ora... vi sono, anche in Italia, persone altamente indebitate come mai in passato!

Grazie ai debiti, potresti essere così imprigionato nella ruota del criceto *che nemmeno ti rendi conto quanto*.

Ora se sei lì seduto pensando a quanto questo non ti riguardi, vorrei farti solo una domanda...

Stai vivendo nella casa dei tuoi sogni?...

o stai vivendo nella casa che ti puoi permettere?

Affrontiamo il problema... la maggior parte di noi sogna di vivere in una bella casa... ma siccome sei così coinvolto nella ruota del criceto ti accontenti di qualcosa in meno rinunciando ai tuoi sogni.

E... riguardo alla tua macchina?

È la macchina che ti piacerebbe o è una Toyota (o simile macchina familiare popolare)?

È tua... o hai rate mensili su una macchina che giorno dopo giorno perde valore?

Perché non guidi la macchina che davvero desideri?

Non ho idea di quale sia la macchina che ti piacerebbe guidare, o quale sia la casa dei tuoi sogni... e tantomeno di come tu voglia trascorrere il resto della tua vita... tutto ciò che so... è che se ti stai accontentando di qualcosa di meno allora sei stato preso dalla ruota del criceto.

Ora ci saranno persone che stanno leggendo, forse anche tu, che hanno già la loro casa dei sogni, macchina dei sogni e tutto il danaro che vogliono... ma le probabilità sono che tu sia un criceto più grande dei tuoi amici nella stessa ruota del criceto!

Mi spiego meglio...

Qualche tempo fa, stavo chiacchierando con un ragazzo, il proprietario del Bar molto frequentato nella mia zona.

Ha molto successo finanziariamente, è proprietario di quattro bar... Ma... non ha una vita! Mi raccontava che la settimana scorsa ha avuto una domenica libera, dopo 3 anni.

Gli ho chiesto cosa avesse fatto in quella domenica e mi ha risposto che per la prima volta in assoluto aveva portato suo figlio ad una partita di calcio... wow... mi ha sconvolto!

Perché aspettare tre anni per portare tuo figlio alla partita?

Perché dovresti lavorare così duramente per raggiungere abbondanza finanziaria solo per ottenerla, quando sei *così povero di tempo libero*? Peggio... lavorare così tanto per guadagnare i soldi per acquistare la casa dei tuoi sogni perdendo poi la possibilità di vedere crescere i tuoi figli?

Questo è il punto più importante di questo intero report...

Se al momento stai scambiando il tuo tempo per guadagnare soldi sei solo un altro criceto nella ruota del criceto, al di là della tua attuale carriera o successo finanziario!

Dunque cosa puoi fare per sfuggire alla ruota?

Quali scelte hai?

Cosa puoi fare per goderti sia la ricchezza che il tempo libero?

Al momento queste sono le domande ricorrenti di centinaia di migliaia di persone, proprio come te, in tutto il mondo. Infatti una delle più forti tendenze che stanno prendendo piede è passare da un mondo aziendale all'attività svolta da casa.

Queste sono le stesse domande che ho fatto anche a me stesso... le risposte che mi sono dato sono nei principi che seguiranno...

GLI 11 PRINCIPI dell'IMPRENDITORE LIQUIDO

In questi anni in cui ho insegnato questo business a migliaia di persone, sia ai miei collaboratori, sia come personal coach che durante i miei eventi, ho identificato 11 principi che considero fondamentali per avere successo in questa attività.

Sono regole di vario tipo, alcune psicologiche, altre di comportamento, alcune riguardano te stesso, altre riguardano il tuo rapporto con altre persone.

Per diventare un imprenditore liquido essere finalmente finanziariamente libero e uscire dalla ruota del criceto è importante che tu hai ben chiaro i seguenti 11 principi, le seguenti regole e strategie che ti andrò ora a spiegare, perché sarà quello che metterai in pratica in relazione a ciò che ti viene insegnato che farà la differenza:

1. DEVI AVERE UN SOGNO DA REALIZZARE

La prima regola per diventare finanziariamente libero e sfuggire alla ruota del criceto è di avere un potente sogno che ti consuma e che ti spinge in avanti.

Chi è sfuggito con successo ad una vita monotona con un giorno uguale all'altro, lo ha fatto perché aveva un sogno migliore!

La ragione per cui così tante persone sono bloccate nella corsa del topo è che hanno semplicemente *rinunciato ai propri sogni nella vita*. Prima di poter effettuare con successo una grande fuga hai bisogno di tornare in contatto con i tuoi sogni.

Ad un certo punto della tua vita senza dubbio avevi dei sogni... non leggeresti questo report se tu non li avessi ancora... ma per sfuggire alla ruota del criceto devi far rivivere quei sogni prima e trasformarli in obiettivi poi...

Quindi quali sono i tuoi sogni?

Quali sono i tuoi obiettivi nella vita?

Come puoi acquisire una visione più ampia di possibilità per te e la tua famiglia?

Rispondi a queste domande e sarai veramente sulla giusta via per superare le tue circostanze attuali. Entusiasmarsi per i propri sogni ti aiuterà a sviluppare una forte energia interna per agire e realizzare i tuoi sogni. Espandi i tuoi sogni ancora di più, diventerai inarrestabile quando gli ostacoli si porranno sulla tua strada.

Questo è il punto... potrei indicarti come creare un reddito residuo a vita che ti dia sia tempo libero che libertà finanziaria... ma è probabile che senza un sogno potente non ne farai nulla!

Dunque... il successo nella vita parte da un sogno!

Non tutti i sognatori hanno avuto successo, ma tutti coloro che hanno avuto successo sono stati dei sognatori.

Quando insegno ai gruppi di collaboratori nei diversi paesi dove ho Business a impostare e raggiungere più obiettivi nella vita, la prima cosa che gli faccio fare è fargli scrivere una lista di 100 cose che vorrebbero avere, fare ed essere nella loro vita. Questo sarebbe un eccellente punto di partenza anche per te, ora!

Immagina per un attimo se tempo e soldi non fossero un limite:

Che cosa potresti avere nella tua vita?

Come potrebbe essere la casa dei tuoi sogni?

Che macchina vorresti guidare?

Quali altri “giocattoli” vorresti acquisire?

Che dire delle cose che avresti voluto fare nella vita?

Ricorda, se il tempo ed i soldi nella vita non fossero un limite:
allora che cosa faresti?

Scatenati per un attimo e scrivi quante più idee possibile.

E infine... che diventeresti?

Come persona, quali caratteristiche vorresti acquisire?

Quali caratteristiche di personalità e ruoli vorresti assumere?

Annota tutti i tuoi sogni nella vita... vedi se sei in grado di fare una lista di 100 cose che vorresti avere, fare ed essere nella vita!

Una volta che hai compilato la lista di cose che vorresti fare, trova più immagini che puoi che rappresentino i tuoi sogni.

Circondati di queste immagini e cominciare a immaginare la tua vita completa di tutti i tuoi sogni trasformati in realtà... e da lì, è semplicemente una questione di veicolo giusto per manifestare i tuoi sogni.

Tutto il successo nella vita inizia con un sogno...è il punto di partenza per diventare un imprenditore di successo

2. NON SCAMBIARE TEMPO CON DENARO

La più grande trappola della ruota del criceto è il commercio di ore in cambio di Euro.

Fino a quando la tua unica strategia di creazione di ricchezza comporta lo scambiare il tuo tempo per denaro, sarai intrappolato/a mani e piedi nella corsa del criceto.

La seconda strategia per essere un vero imprenditore è di SMETTERE di negoziare il tuo tempo per soldi!

Non sto suggerendo che tu debba lasciare il tuo lavoro oggi, ma dovresti cominciare immediatamente a creare un reddito aggiuntivo che non dipende più da quante ore lavori tu personalmente.

IL BUSINESS LIQUIDO TE LO CONSENTE.

Fino a quando il tuo reddito dipende dalle ore passate a guadagnarlo, non avrai MAI tempo libero.

Quindi, non importa quanti soldi guadagni nella tua carriera o affari... non avrai mai il tuo stile di vita da sogno, perché non sarai in grado di apprezzare appieno il successo finanziario che hai creato.

Se sei un dipendente invece, sei in una posizione ancora peggiore, bloccato profondamente nella ruota del criceto!

Decidi fin da oggi che in futuro non scambierai più il tuo tempo per denaro. Decidi che prenderai in considerazione un business che ti permetta di usufruire della terza strategia di cui sto per parlarti. È fondamentale per il tuo futuro!

“Avrei preferito guadagnare dall'1% degli sforzi di 100 persone che 100% dei miei sforzi “- *J Paul Getty*

Se sei coinvolto nella corsa in questo momento allora poniti questa domanda: ... sugli sforzi di chi vengo attualmente pagato?

Se la risposta che ottieni è che vieni pagato/a solo sui tuoi propri sforzi, allora hai bisogno di cercare una leva finanziaria maggiore se hai la seria intenzione di lasciare la corsa del topo.

La terza strategia per sfuggire alla corsa del topo è quella di cercare un'opportunità per ottenere il massimo effetto leva dai tuoi sforzi personali e di tempo.

3. TROVA UNA LEVA FINANZIARIA

Come dice John Paul Getty... è meglio guadagnare una piccola quantità sugli sforzi di un grande gruppo di persone che guadagnare il 100% solo sui tuoi sforzi... cosa

succede se smettessi di andare a lavorare per un mese, cosa succederebbe alle tue entrate?

Qualche giorno fa stavo chiacchierando con un direttore commerciale proprio su questo argomento, e mi ha fatto notare che lui è sempre stato pagato sugli sforzi dei tredici membri del suo team di vendita. Abbiamo chiacchierato su questo per un po' e ben presto si è reso conto da solo che se avesse preso il resto dell'anno come tempo libero presto sarebbe stato disoccupato... e quanto poco in realtà nel suo lavoro attuale stesse sfruttando il principio della leva finanziaria.

Un passo importante per uscire dalla ruota del criceto è quello di cercare l'opportunità di ottenere una forte leva finanziaria attraverso l'effetto moltiplicatore di molte persone combinato con il proprio sforzo!

L'imprenditore di successo non è colui che lavora da solo e che guadagna solo in base al proprio sforzo, ma colui che rende la sua impresa funzionante in modo automatico aiutato da altre persone che vengono coordinate a svolgere le proprie mansioni.

4. COSTRUISCI IL TUO BUSINESS

Se veramente desideri creare ricchezza e diventare un imprenditore allora devi avere la tua attività.

Perché?

Come diceva il mio Mentore Jim Rohn: **“Il REDDITO è meglio di uno stipendio!”**

È un principio semplice basato sul duro fatto che poche persone diventano ricche lavorando per qualcun altro. Se lavori per qualcun'altro loro stanno semplicemente comprando i tuoi talenti, abilità ed esperienza all'ingrosso e ti pagano per le ore che lavori... e si tengono tutti i profitti.

Devi avere la tua attività, se vuoi una vera possibilità di ottenere una leva finanziaria forte attraverso gli sforzi di un gran numero di persone.

Una precisazione però... non tutte le attività in proprio forniscono lo stesso livello di opportunità di sfuggire alla ruota del criceto: ci sono molte persone che ipotecano la casa, mettono insieme tutti i loro risparmi per comprare un negozio in franchising di una grande catena. Per poi lavorare con orari incredibili, gestire dipendenti difficili, pagare spese enormi, e solo per portare a casa un salario misero.

Sarebbe meglio non avessero un lavoro!

Non sono certamente vicini a sfuggire alla ruota del criceto, né tantomeno sono degli imprenditori di successo.

È fondamentale che inizialmente cerchi un'opportunità di business che puoi avviare e gestire mantenendo il tuo lavoro attuale. Scegli un'attività che comporti poco investimento o rischio, che si possa gestire part time negli orari da te scelti, e possa generare un flusso illimitato di reddito come risultato della sua possibilità di far leva.

Cerca un'opportunità che può incanalare il tempo che normalmente passi davanti alla TV (10 a 112 ore settimanali per esempio) per i prossimi 2-5 anni. Con l'occasione giusta sarai in grado di creare la tua libertà finanziaria e diventare un vero imprenditore.

Devi iniziare la tua attività indipendente per sfuggire alla ruota del criceto per diventare favolosamente ricco... **ma deve essere un business con una leva finanziaria molto forte!**

5. CERCA LA LIBERTA' PIUTTOSTO CHE LA SICUREZZA

Finché cerchi sicurezza sei destinato/a a rimanere schiavo/a della ruota del criceto.

La sicurezza è il grillo parlante che ti lega alla mediocrità. Così tante persone sono coinvolte nella corsa perché sono più concentrate sulla sicurezza di quanto non lo siano sull'opportunità.

Per liberarti dalla routine è necessario cercare opportunità prima, e la sicurezza poi.

Nella nostra società ci viene insegnato a puntare su una buona istruzione e poi trovare una buona azienda nella quale lavorare, una posizione sicura e reddito per molti anni.

Sai che questo modo di pensare, al contrario di quanto crederesti, è di concezione moderna?

Ancora un centinaio di anni fa, la maggior parte delle persone lavoravano in proprio, coltivando la terra o attraverso competenze specialistiche.

La maggior parte delle persone erano imprenditori, ed avevano una mentalità di ricerca di opportunità prima, piuttosto che di sicurezza.

Poi, con l'avvento dell'era industriale, le persone sono andate in massa a lavorare per le grandi aziende pensando che garantissero una maggiore sicurezza.

Mentre potresti credere di avere sicurezza in quello che stai facendo in questo momento ... la verità è che la maggior parte delle persone che hanno cercato di sicurezza sono infelici, schiave di loro monotono lavoro dalle 9 alle 6.

Le persone che cercano in primo luogo la sicurezza vedono sempre lati negativi e ostacoli insormontabili in qualsiasi opportunità si trovino davanti. Anche le persone che cercano opportunità riconoscono i lati negativi, ma la loro attenzione gravita verso il lato positivo e il potenziale delle cose.

Per liberarti dalla ruota del criceto e creare ricchezza per te e la tua famiglia è necessario cominciare subito a cercare l'opportunità che ha il potenziale di portarti verso la libertà, il business liquido ti da questa possibilità.

6. FAI AZIONI DECISIVE

La prossima strategia chiave utilizzata da coloro che hanno si sono liberati dalla ruota del criceto è che hanno tutti intrapreso una azione decisiva!

Quando ti metti in azione, ti posizioni nella direzione di un futuro migliore.

L'azione decisiva... è quella che farà la differenza per te nel passare dalla tua situazione attuale alla vita che attualmente puoi solo sognare!

Quelli che si vogliono liberare delle catene che una vita vissuta seguendo la sicurezza ha attaccato loro dietro la schiena, intraprendono azioni decisive quando si presenta la giusta opportunità. Valutano attentamente tutte le opportunità fino a quando ne trovano una che li entusiasma e che si evidenzia secondo i loro criteri di valutazione rigorosi.

Una volta che credono di averla trovata ... si muovono rapidamente e con decisione per mettersi in gioco. Prendono una decisione positiva, ed iniziano immediatamente, senza alcuna esitazione o indecisione, prendono al volo la possibilità di iniziare a lavorare sulla loro libertà.

Se sei seriamente intenzionato/a a migliorare la tua vita, liberandoti dalle catene per creare ricchezza finanziaria allora devi agire con decisione.

L'opportunità migliore di business nel mondo ha poco valore per la persona che decide di pensarci su per una settimana o due, o più, e alla fine soccombe alla tentazione di guardare la TV ogni sera invece di essere deciso, audace e orientato all'azione.

Sì... è possibile diventare un imprenditore di successo e vivere la tua vita da sogno... ma solo se fai un'azione decisa quando ti si presenta l'opportunità giusta di business, invece di pesare e rimandare!

7. SEGUI UN SISTEMA DI BUSINESS COLLAUDATO

Un grosso errore che molte persone fanno è quello di avviare un business e diventare un imprenditore indipendente. Se farai questo allora avrai bisogno di fare tutti gli errori da solo, imparare tutte le lezioni che devi e, alla fine, capire che cosa devi fare per avere successo.

Non devi essere un imprenditore autonomo! È molto meglio far parte di un business che fornisce un sistema di business collaudato.

Perché? Semplice... potrai velocemente monitorare il tuo successo!

Hai più probabilità di successo nel business (e in tempo più brevi), se ti puoi collegare ad un sistema di business collaudato e seguire il processo di qualcuno ha già avuto successo.

È per questo che il modello di business in Franchising è così popolare in questo momento... fornisce un sistema collaudato passo-sistema che può essere appreso e poi gestito anche da un diciassettenne brufoloso.

L'unico problema è che nella maggior parte delle imprese in franchising non c'è un sistema di leve finanziarie da sfruttare: i proprietari di franchising esborsano ingenti somme di denaro per comprare il business perché vogliono il sistema collaudato da seguire... ma la realtà è che stanno semplicemente comprandosi un lavoro.

L'opportunità invece di avviare un proprio business liquido ti fornirà un sistema collaudato e persone di successo che lavoreranno direttamente con te per garantire virtualmente il tuo successo.

8. LAVORA CON UNA GUIDA

Potrai liberarti dalla ruota del criceto più velocemente trovando qualcuno, una guida, un mentore che lo ha fatto con successo prima di te!

Nel mondo aziendale... per riuscire ad aver successo ed ottenere quel nuovo lavoro, o promozione, invariabilmente significa che qualcun altro ci rimette. Se possiedi la tua attività e ottieni un nuovo cliente, puoi star certo che il tuo concorrente l'unica cosa che perde è quel nuovo cliente.

Non vi è alcun incentivo per le persone nell'esser mentore di chi è nella ruota del criceto... perché se lo fanno e avrai successo finirai nell'essere in competizione con loro. Come risultato è quasi impossibile trovare buoni mentori che hanno successo nei settori in cui stai cercando di avere successo.

Un buon mentore vale il suo peso in oro (ed anche di più).

- Un buon mentore può aiutarti ad evitare gli errori che altrimenti faresti.
- Un buon mentore ti aiuterà ad accelerare il tuo successo, spesso anche di anni!

Trova un mentore che si rispetti e col quale ti senti a tuo agio nel lavorare insieme e la trasformazione della tua vita si manifesterà dal giorno alla notte.

Il Mio ruolo è quello di farti anche da mentore, sarò il tuo punto di riferimento.

Accelererai il tuo progresso e ti libererai dalla ruota del criceto ad una velocità maggiore quando troverai e lavorerai con il mentore giusto!

9. ACQUISISCI LE COMPETENZE NECESSARIE

Affrontiamo la realtà ... se continui a rimanere intrappolato nella ruota del criceto, e finanziariamente tiri avanti senza vivere la tua vita da sogno ... allora potrebbe essere necessario acquisire alcune nuove abilità.

Le persone che vogliono realmente fuggire dalla routine e vogliono diventare dei veri imprenditori di successo, lo fanno preparandosi ad investire su se stessi e acquisire le competenze necessarie!

Se hai intenzione di avere successo nella tua attività fortemente indebitata possono essere richieste nuove competenze. La bella notizia è che queste competenze sono facilmente accessibili: chiunque abbia un desiderio abbastanza forte è in grado di acquisire queste competenze a partire da oggi.

In primo luogo è necessario pensare in modo diverso rispetto alle persone che di solito frequenti sia al lavoro che nella tua vita privata.

Per la maggior parte delle persone ciò che pensano è la prima cosa che li trattiene dall'avere successo.

Se vuoi avere successo è necessario cambiare i tuoi vecchi modi di pensare, la tua mancanza di consapevolezza, e cominciare ad adottare una mente orientata alla prosperità. In caso contrario, rimarrai esattamente dove sei, nella tua situazione attuale, ancora più profondamente intrappolato nella ruota del criceto.

Ricorda che tutto quello che devi sapere per raggiungere il successo può essere appreso: tutte le informazioni, le competenze e la mentalità che ti serve sono a portata di mano ... tutto quello che devi fare è essere pronto a raggiungerlo.

Senza queste capacità e nuovo modo di pensare sei destinato a rimanere dove sei ora. È questo quello che vuoi? Penso di no, altrimenti non staresti leggendo questo report, giusto?

Tutte le competenze necessarie per vivere una vita da sogno e diventare finanziariamente ricchi sono a tua disposizione!

10. CONCENTRA I TUOI SFORZI

Una volta trovata la giusta opportunità e preso una decisione positiva di metterti in gioco allora devi concentrare tutti i tuoi sforzi nel modo giusto.

Uno dei motivi principali per cui le persone non riescono a creare un'attività di successo lavorando da casa è che non riescono a concentrare tutti i loro sforzi. Si distraggono facilmente per tutto ciò che sta succedendo nella loro vita.

Iniziano con ogni nuova opportunità di business che gli viene proposta e non ne portano avanti fino in fondo nessuna!

Se sei vicino al successo e stai per vivere il tuo stile di vita da sogno è necessario imparare a concentrare tutti i tuoi sforzi, come un laser.

Ma su cosa ci si concentra?

Si potrebbe facilmente fare ciò che fa la maggior parte delle persone, cioè focalizzarsi su problemi come...

- Il prodotto è stato consegnato un giorno in ritardo
- Mi hanno ha detto no
- Non hai fatto un milione di euro nella prima settimana

... Ma la domanda che dovresti farti è: “E' questa la cosa più importante sulla quale focalizzarsi per raggiungere il successo?”

Certo che no... è necessario porre l'attenzione sulle diverse aree del tuo nuovo business, questo ti porterà all'avere successo. Certo, ci sono sempre cose che vanno male, certo, ci sono sempre aspetti negativi se vai a cercarli.

Prova per un mese a cancellare la parola “problema” dal tuo vocabolario e sostituirlo con “sfide”, acquisirai una potenza incredibile!

Ora decidi di dedicare le tue energie sul cercare soluzioni invece che lamentarti dei problemi.

A meno che impari a concentrarti su ciò che è più importante per te, per raggiungere il successo, sei destinato a perderti in quelle cose che portano al fallimento (ad es: smetti per un po' di tempo di guardare la tv e dedica del tempo ad acquisire le competenze necessarie).

Concentra tutti i tuoi sforzi su ciò che ti porterà al successo e lascia andare tutto quello che non serve e che non ti avvicina ai tuoi obiettivi!

11. UN PRODOTTO UNICO IN UN SETTORE IN CRESCITA

La strategia finale è quello di trovare un unico prodotto in un settore che ha dimostrato di essere redditizio, riducendo al minimo il rischio.

Se un settore è pronto a dimostrare una forte curva di crescita, allora sei già a metà strada per raggiungere il successo. È possibile ridurre al minimo la esposizione al rischio quando sei in un settore che ha dimostrato essere redditizio.

Solo uno sciocco potrebbe essere coinvolto in un settore morto o morente. Molti lo fanno e si meravigliano chiedendosi del perché il successo gli sfugge...

Ciò che dovresti cercare è un settore redditizio che si trova in un momento di crescita esponenziale. Quando lo riesci a trovare, ricerca un prodotto unico all'interno di quel settore.

Ma quali sono alcune industrie collaudate che potresti prendere in considerazione?

Ecco una sola una manciata di idee:

- Nutrizione e Benessere

- Formazione
- Commercio elettronico
- Telecomunicazioni
- Internet Marketing
- Settore Crescita Personale
- Elettronica

Rendo l'idea?

La chiave è trovare qualcosa di veramente unico all'interno di un settore redditizio e collaudato per godere di una maggiore possibilità di successo! Il Business Liquido che ti sto presentando ti consente di avere prodotti già pronti, senza che tu te li devi inventare, sono già testati e in un settore che non sente crisi come quello del benessere, della cura della persona e della nutrizione.

ORA È IL TUO TURNO, DIVENTA UN IMPRENDITORE LIQUIDO E ESCI DALLA RUOTA DEL CRICETO!

Che cosa devi fare ora?

Come fai a prendere le informazioni in questo report e applicarle per diventare un imprenditore di successo nel più breve periodo di tempo?

Il Business Liquido ha la maggiore possibilità di liberarti e diventare finanziariamente libero perché offre i seguenti vantaggi:

- ✓ Basso investimento per iniziare (meno di 500 Euro)
- ✓ Puoi lavorare dove vuoi
- ✓ Senza costi fissi (non hai costi di affitto, di dipendenti, di tasse etc)
- ✓ Nessuna spesa di magazzino di prodotti o di stock
- ✓ No dipendenti
- ✓ Sistema di business collaudato e duplicabile
- ✓ Fornisce massiccia leva finanziaria sui tuoi sforzi
- ✓ È perfettamente posizionato di fronte a un importante trend di crescita del settore
- ✓ Offre un prodotto unico all'interno di un settore provato e redditizio
- ✓ Hai un Mentore che ha un interesse nel tuo successo
- ✓ Potenziale di reddito illimitato
- ✓ Possibilità di lavoro Part time e di lavoro durante le ore che scegli
- ✓ Tassazione Agevolata al 18%



Versamento dei contributi INPS

Possibilità di lasciare l'attività ai propri eredi

Come te ero alla ricerca di una opportunità di business che fornisse tutti i benefici di cui sopra. Ne ho guardati centinaia che ne promettevano diversi, ma ne ho trovato solo uno che in realtà rispondeva alla realtà

Ora vorrai scoprire cosa io ho trovato essere il miglior mezzo per creare ricchezza.

ECCO COME RAGGIUNGERE LA TUA INDIPENDENZA ECONOMICA

Dopo tutte le mie ricerche e i miei investimenti in denaro su diverse attività tradizionali ho capito che il Network Marketing è il MIGLIOR metodo disponibile oggi per diventare un "Imprenditore Liquido" a rischio zero, che funziona anche in Italia ed in questo preciso momento, per uscire dalla ruota del criceto e raggiungere la tua indipendenza economica.

Non sono solo io a dirlo ma anche e soprattutto illustri personaggi del mondo del business e degli affari come Robert Kiyosaki, Alfio Bardolla, Donald Trump, Warren Buffet, etc.

Sai che cosa è il Network Marketing? Ne hai mai sentito parlare?

Io non so se lo conosci, se qualcuno te ne ha mai parlato o se hai già avuto esperienza diretta, se provi a "chiedere in giro" cosa sia il Network Marketing temo che pochi siano in grado veramente di darti una spiegazione sensata e che si avvicini veramente a questa forma di business.

Il mio obiettivo è quello di spiegarti in modo dettagliato e professionale che cosa sia questo business eccezionale che ha cambiato la mia vita, quella della mia famiglia e di milioni di persone nel mondo che, come me, hanno colto questa opportunità di costruirsi il proprio business imprenditoriale.

Il Marketing del Passaparola o Network Marketing è un **metodo diverso e più recente di distribuzione di prodotti** nato intorno agli anni 30 del 900 negli Stati Uniti.

Evidenzia alcune caratteristiche particolari e diverse rispetto a tante altre attività, che ne hanno permesso la diffusione in tutto il mondo, coinvolgendo milioni di persone e di aziende e creando migliaia di milionari.

Il sistema di distribuzione tradizionale prevede che un prodotto esca dalla fabbrica e affronti una catena distributiva per giungere al consumatore finale (vedi disegno sotto). Questo sistema fa crescere del 70/80% il prezzo del prodotto ed il cliente finale paga tutte queste spese.

IL MERCATO TRADIZIONALE



CIRCA IL **70-80% DEL PREZZO** DI UN PRODOTTO È DOVUTO ALLA **DISTRIBUZIONE**

Il Network Marketing invece, consente ad una persona di **affiliarsi** ad un'azienda e **entrare in collaborazione diretta** quasi come se si fosse in società, ma senza investire capitali ed eliminando le forme di vendita tradizionali.

L'incaricato o affiliato, aprendo il suo account ha già aperto la sua attività, senza chiedere permessi, licenze autorizzazioni, senza fare debiti e senza investire capitali e gode DA SUBITO di uno sconto sull'uso del prodotto e di una provvigione sulla promozione dei prodotti... ma la cosa poi non finisce qui e non si limita solo a questo...

NETWORK MARKETING



Il prodotto non lo vende l'affiliato ma l'azienda che lo invia direttamente a casa del

cliente il quale paga l'azienda che ha inviato il prodotto, senza che l'incaricato faccia altro (ATTENZIONE! non si tratta quindi di comprare e rivendere prodotti!)

Il cliente può mettere in moto lo stesso procedimento che ha innescato la persona (che in gergo si chiama sponsor) che gli ha fatto conoscere questa opportunità, può cioè godere a sua volta di uno sconto/provvigione diventando un consumatore affiliato e quindi generare a sua volta dei clienti che comprano direttamente dall'azienda ed avere delle provvigioni.

Praticamente, per dirtelo in modo più semplice, non si fa altro che utilizzare quello che tu fai già da sempre e che fai tutti i giorni: il PASSAPAROLA!

Se tu vai a mangiare una pizza o se usi un determinato tipo di scarpe o un particolare piano tariffario del telefonino e ne sei entusiasta, cosa fai?

... Ne parli alle persone con cui vieni in contatto, lo dici a tutti perché dato che lo hai provato e ne sei entusiasta, tu sei sicuro di aver trovato qualcosa che può cambiare la situazione di altre persone, puoi aiutarle a stare meglio e non perdi occasione per raccontarlo.

Questo è sostanzialmente il Network Marketing, e si basa su un principio molto semplice CHE TUTTI FANNO e quindi puoi farlo anche tu in modo semplice e spontaneo.

Ogni incaricato può creare la sua RETE COMMERCIALE (Network) di affiliati che a loro volta usano il prodotto, hanno dei clienti e a loro volta creano la loro rete commerciale, creando così il suo Business Liquido senza costi fissi, senza magazzino, senza dipendenti e con una tassazione fortemente agevolata!

In genere (ma la cosa può variare a seconda del prodotto o dell'azienda) il vantaggio che se ne trae deriva sia dalla possibilità di acquistare prodotti di alta qualità con sconti crescenti, sia la possibilità di guadagnare in percentuale sugli acquisti fatti dai propri clienti che comprano direttamente dall'azienda (guadagnando **provvigioni dirette**), sia mediante guadagno attraverso la differenza di percentuale delle provvigioni dei tuoi affiliati (generando **provvigioni indirette** imprenditoriali).

Più avanti ti spiegherò meglio come funzionano i guadagni.

Quindi, più promozione un incaricato riuscirà a fare e più fatturato faranno i suoi affiliati (incaricati) e maggiori saranno i guadagni a vario titolo percepiti da lui e dai suoi collaboratori, proprio come un vero imprenditore.

Inoltre questo consente a tutti di fare carriera e raggiungere delle qualifiche importanti che vengono determinate dal fatturato generato dal Network di affiliati, più cresce il fatturato e più crescono le carriere, non importa quante persone ci sono all'interno dell'attività.

Normalmente, per entrare in questo tipo di business si deve essere “presentati” da un incaricato già in affari, chiamato “sponsor”.

Come si vede è cosa ben diversa dalle famigerate “vendite piramidali” nelle quali, invece, si guadagna esclusivamente “dall’arruolamento” di un numero sempre più crescente di membri, ricavandone una percentuale sulla quota d’ingresso.

Nel Network Marketing non ci sono quote di ingresso e si guadagna se si usano e si promuovono prodotti cioè si guadagna SOLO se si fa fatturato.

PERCHÉ NON SI VENDE?

In un’azienda di Network che si rispetti non vi è obbligo alcuno di dotarsi di uffici, magazzino, strutture di vendita, supporto logistico ed umano e non ci sono obblighi di fatturato ecco perché viene chiamato business liquido.

L’azienda in base alla legge 173/2005 provvede a tutte le incombenze amministrative e fiscali, oltre che logistiche. Infatti, normalmente il magazzino viene gestito dall’azienda, così come la spedizione, ogni altro aspetto logistico, la fatturazione e la creazione del materiale di marketing come volantini, brochure, dépliant.

All’incaricato non rimane altro da fare che usare i prodotti per saperli consigliare e costruirsi una rete distributiva (network), creando così la sua impresa liquida che non è costituita da negozi e magazzini ma semplicemente di altre persone.

La struttura di promozione della propria organizzazione si può espandere in modo incredibile ed in tutto il mondo, considerato anche che ogni incaricato è a tutti gli effetti un imprenditore autonomo che si crea la propria rete (detta down-line) che fa capo al proprio sponsor (detto up-line), la cui rete fa capo allo sponsor dello sponsor e così via in un intreccio infinito di connessioni.

Questo fa capire come i guadagni, anche molto importanti, non derivino dalla sola promozione ma, anzi, derivino in massima parte dalla propria organizzazione. Più ampia essa è e più efficiente ed operativa è, più tutti i membri della rete guadagneranno.

Per ridirtela semplice l’incaricato di vendita non è un venditore di prodotti perché la vendita non la fa lui ma l’azienda (vedi definizione di vendita), l’incaricato raccoglie solo gli ordini dei suoi clienti via web o via cartacea ed al resto ci pensa l’azienda. Anche per quanto riguarda i pagamenti dei prodotti vale la stessa cosa è l’azienda che riceve i pagamenti ed il prodotto non viene consegnato al cliente se non viene pagato, così l’incaricato ha anche la certezza di ricevere le provvigioni.

Prova a chiedere ad un rappresentante (che non ha nulla a che vedere con un incaricato di vendita) che deve fare magari centinaia di km al giorno per vendere (con commissioni più basse di un incaricato) e poi se il cliente non paga non riceve le commissioni mandando a quel paese ore e ore di lavoro!

Inoltre l'incaricato, proprio perché non è un venditore non deve preoccuparsi di avere centinaia o migliaia di clienti per campare e portarsi a casa delle provvigioni, ma deve semplicemente gestirne una decina o una ventina, il tutto viene chiaramente moltiplicato dal numero di clienti che hanno anche gli incaricati (affiliati) del suo gruppo generando il cosiddetto "effetto leva" l'effetto moltiplicatore dei collaboratori.

Facciamo un esempio: Un incaricato X ha 20 clienti che acquistano ogni mese € 50 di prodotti generando un fatturato complessivo di 1000 euro al mese, se ha diritto ad una provvigione del 35% il suo guadagno mensile è di € 350.

Questo mister X poi iscrive 2 affiliati (collaboratori) che a loro volta iscrivono 2 collaboratori che iscrivono 2 collaboratori e via scorrendo... per un totale di 20 collaboratori nel gruppo e insegna loro a generare 1000 € di fatturato mensile, per un totale di 20.000 € di fatturato mensile di gruppo (€1000x20). L'azienda riconosce a questo mister X una provvigione media da questo gruppo del 10% che significa € 2.000 al mese di guadagno.

Cosa succederebbe se invece di avere un gruppo di 20 persone questi sarebbe di 100 incaricati perché inizialmente invece di avere 2 affiliati ne ha che a loro volta iscrivono 5?

Guarda questo schema esplicativo:

COME SIAMO PAGATI?

➤ CONSULENZA SUI PRODOTTI E RACCOLTA DI ORDINI

mediamente rende da €200 a €500

Es. 15 clienti x €50 = €750 al 35% - 48% = €260 - € 360

➤ CREAZIONE DELLA RETE COMMERCIALE

mediamente rende da €500 a €3000 e oltre

dal 38% (Supervisor) al 48% (Manager) guadagno diretto

dal 3% al 33% di guadagno per differenza (indiretto) dalla rete

Esempio: Tu + 2 + 4 + 8 + 16 = 30 x €750 = €22.500

Media 10% provvigione = € 2.250

➤ CREATORE DI MANAGER (Guadagno Passivo)

mediamente rende da €2500 a ... **ILLIMITATO!**

Esempio: Tu + 5 + 25 + 125 + 625 = 780

780 x € 750 = € 585.000 Media 6% = € 35.100



Il Network Marketing per intenderci è un Moltiplicatore delle ore di lavoro dove si

ottimizza il lavoro delle persone evitando alle stesse di dover lavorare 8 o più ore al giorno per 5 o 6 giorni la settimana ma consente ad un incaricato di lavorare di meno e di portare a casa molto di più.

Se vogliamo parlare di ore di lavoro è sufficiente dedicare 2/3 ore al giorno per 5 giorni la settimana, totale 10/15 ore di lavoro alla settimana per realizzare un business di successo a cinque cifre mensili, in questo modo chiunque lo può fare anche la persona più impegnata!

IL NETWORK MARKETING NON HA NIENTE A CHE VEDERE CON I SISTEMI PIRAMIDALI!

Quando qualcuno ti propone di entrare in un business di questo tipo, assicurati prima di farlo che si tratti veramente di un “network marketing” e non di un sistema piramidale illegale.

VEDIAMO LE PRINCIPALI DIFFERENZE:

Struttura piramidale	Network Marketing
si guadagna solo per i membri arruolati	si guadagna una percentuale dal fatturato che fai tu e i tuoi collaboratori
non esistono prodotti o non servono a nulla	i prodotti hanno una domanda vera e un mercato vero
una upline guadagna SEMPRE di più della downline	una downline può guadagnare molto di più del proprio sponsor
Spesso è richiesta una quota di ingresso molto alto sopra i 1000 €	Non è richiesto capitale
Ha in genere una durata breve, massimo 2/3 anni	L'attività può durare tutta la vita!
È un'attività illegale	Il network marketing è disciplinato in Italia dalla Legge 173 del 2005

Nelle piramidi inoltre non c'è nessun tipo di possibilità di carriera mentre nel network marketing la carriera è possibile per qualsiasi persona che si impegni, lavori con il proprio team e raggiunga gli obiettivi di fatturato insieme a loro.

Ricorda che è sempre e solo il fatturato dato dal volume di prodotti promossi che determina la carriera e nessuno può fermarti in questo.

Se le persone nel tuo gruppo avranno successo e raggiungeranno i loro obiettivi di fatturato e di carriera anche tu avrai il tuo riconoscimento e la tua gratificazione. Questo non succede nemmeno nelle aziende tradizionali dove capita che ti impegni e lavori sodo per far carriera ma questa è sempre determinata dalle decisioni dei tuoi capi e se gli stai a genio!

Ripeto: Il Network è un lavoro meritocratico dove la crescita è sempre e solo la conseguenza dei fatturati tuoi e del tuo gruppo, punto e stop! Si tratta di un rapporto Vinci/vinci tra te i tuoi incaricati dove tutti hanno da guadagnarci e niente da perderci.

Conosci qualche cosa di meglio?

IL POTERE DELLA LEVA NEL NETWORK

I soldi non piovono dal cielo e in tutti i business bisogna metterci impegno e non ci sono garanzie di guadagno. Tuttavia a parità di impegno ci sono business che possono rendere molto di più di altri.

Quali sono questi business? Secondo il Dipartimento del Lavoro Americano e le Associazioni per la Vendita Diretta, con lo stesso tempo e impegno profuso, una persona ha cinque volte più possibilità di guadagnare 100.000 euro con il Network Marketing che in tutta la vita con un lavoro dipendente da impiegato.

Come mai il Network Marketing viene considerato un business con una capacità di portare denaro in maniera così efficace?

Perché applica il principio della leva. Ma cos'è la leva?

La leva è quella cosa che ti permette di ottenere un risultato enorme a fronte di uno sforzo piccolo. Ovviamente tale leva non ti viene regalata, devi costruirtela.

Facciamo un esempio concreto perché altrimenti non si capisce bene.

Poniamo il caso che tu e i tuoi amici andate a mangiare pesce in un rinomato ristorante sulla riviera. Siete 20 persone e in totale pagate 50 euro a testa. Visto che hai portato 20 persone il ristoratore decide di offrirti il 10% del totale dell'incasso (1000 €). Quindi ti dà 100€.

Questa è la tipica pratica del venditore che riceve una commissione sulle vendite. Qui non viene esercitata nessuna leva poiché la prossima volta per avere altre 100€ devi portare altre 20 persone. Se non fai nulla non ricevi i soldi.

Con il Network marketing invece si applica la leva.

Vediamo come:

Vai dai tuoi 20 amici e gli dici che se vogliono ottenere una parte delle commissioni devono portare delle persone a mangiare. In tal caso loro avrebbero l'8% dell'incasso e tu solo il 2%.

Tutti e 20 gli amici portano altri 20 amici ciascuno. In totale vanno a mangiare 400 persone e tu ricevi 20 € (il 2%) per ogni gruppo da 20 che spende 1000€.

Senza farla troppo lunga alla fine ti ritrovi in tasca 400€, senza aver lavorato, grazie al fatturato creato dai tuoi amici.

Quindi non sei più un venditore perché ricevi le commissioni ottenute dal lavoro altrui, sei un imprenditore. È così che funziona il network marketing. E' questo l'effetto leva. Ecco perché se ti impegni con il network marketing puoi mettere in piedi una buona rendita in poco tempo.

Come puoi vedere non sei un semplice venditore, ma un imprenditore che gestisce decine o centinaia di persone che collaborano con te.

Immaginiamo adesso che aderisci alla mia rete di network marketing e porti 2 persone. Queste due persone portano 2 persone a testa e quindi quattro in totale. Queste quattro portandone due a testa arrivano a 8. Già così avresti 14 persone che lavorano con te e consumano i prodotti.

Ora immaginiamo che porti 3 persone e che ciascuno porti a sua volta 3 persone. In poco tempo avresti 39 persone che lavorano con te e consumano i prodotti. Se invece portassi 5 persone avresti 155 persone che lavorano con te e consumano i prodotti.

Questo è il potere dell'effetto leva. Il vero lavoro qui non è vendere, ma costruirsi questa potente leva di consumatori di prodotti che ti porta guadagni semi-automatici grazie non solo al tuo fatturato, ma anche al fatturato che promuovono i tuoi collaboratori attraverso il loro uso dei prodotti e quello dei loro clienti.

Attenzione: proprio perché questa non è una vendita piramidale, non conta il numero di persone che entrano in attività con te, perché l'azienda non ti paga per arruolare ma per aiutare loro a guadagnare, conta il fatturato che tu e i tuoi collaboratori producite!

ECCO I 4 PASSI PER DIVENTARE UN IMPRENDITORE LIQUIDO

Questa attività è molto semplice e TUTTI LA POSSONO SVOLGERE, non è richiesta nessun tipo di esperienza o di abilità È ININFLUENTE il fatto che tu conosca tante persone o meno, perché ci sono molti modi di lavorare come insegno, poi tutto si impara con la pratica e inoltre hai a disposizione l'affiancamento e la formazione.

L'attività è SEMPLICE perché si basa su SOLO 4 punti che possono essere messi in pratica da chiunque:

1. DIVENTA IL TUO MIGLIOR CLIENTE

Diventa il tuo miglior cliente, dato che l'azienda ti dà la possibilità di acquistare prodotti che usi tutti i giorni con lo sconto, di provarli e di averne un beneficio, invece di comprare prodotti che lasciano a desiderare, da un'altra parte li compri dalla tua azienda con una qualità altamente superiore.

USA I PRODOTTI

USALI TUTTI, USALI TUTTI I GIORNI!!!

Praticamente non fai altro che cambiare il tuo fornitore dei prodotti di uso quotidiano, di salute e benessere. **Trasformi la tua spesa nel tuo business Liquido**

Così provando i prodotti su te stesso acquisisci la consapevolezza e la fiducia nei prodotti e sei quindi convinto e sicuro di quello che vai a promuovere presso i miei contatti.

La domanda che ti faccio è molto semplice, come puoi coinvolgere nuovi consumatori associati se sei tu il primo a non essere un consumatore?!

Sarebbe come se il panettiere va a comprare il pane che mangia a casa sua da un altro panettiere...

2. RACCONTA DEI BENEFICI DEI PRODOTTI

Parlando dei benefici che ne trai tu dall'uso dei prodotti sei in grado di spiegarlo semplicemente agli altri sulla base della tua esperienza, in questo modo ti costruisci una base di qualche cliente, tutti lo possono fare quando si fa passaparola, pensa che io questo lo faccio per esempio anche in spiaggia mentre mi prendo il sole, perché consiglio i miei prodotti o li faccio provare ai miei vicini di ombrellone!

A chi puoi consigliare i prodotti?

Praticamente a chiunque e lo puoi fare sia offline che online attraverso i social ad esempio, ti faccio delle semplici domande per aiutarti a capire:

Conosci qualcuno che ha bisogno di perdere qualche chilo?

Oppure qualcuno che ha bisogno di più energia durante la giornata?

Conosci qualcuno che fa sport e che può usare dei prodotti naturali che lo aiutano nella sua performance?

O ancora conosci qualcuno che è innamorato del proprio cane o gatto e che vorrebbe aiutarlo a stare sempre meglio?

Conosci qualcuno che si trucca?

Questo ti genera una prima entrata come hai visto ma ti aiuta a cominciare a farti conoscere ed avviare come ti ho già detto il processo di passaparola.

3. CREA IL TEAM DI AFFILIATI (Incaricati)

La gente comincia a conoscerti e tra i tuoi clienti o tra i contatti che hai troverai delle persone che sono interessate anche loro ad avere lo sconto sui prodotti, a guadagnare ed a costruirsi la loro attività, in questo modo cominci ad allargare la cerchia dei tuoi

collaboratori che ti aiuteranno ad aumentare il fatturato.

Grazie al loro supporto, all'affiatamento del team ed alla condivisione i risultati che ottieni sono straordinari!

Ricordati sempre che per avere successo in questo business dovrai raccogliere ordini e fare affiliati.

Le maggiori ENTRATE arriveranno dalla rete, cioè dall'effetto moltiplicatore che deriva dall'aver costruito un network di AFFILIATI bravi e volenterosi che usano i prodotti e li promuovono!

INIZIA SUBITO A FARE CONTATTI!!

Il mio compito è quello di insegnarti le giuste strategie, sia off line che on line per avere sempre nuovi clienti e attrarre nuovi potenziali affiliati per allargare il tuo business.

Come qualsiasi altro business anche questo sta in piedi se impari a generare sempre nuovi contatti e al giorno d'oggi i modi per farlo sono pressoché innumerevoli.

4. INSEGNA AL TUO TEAM DI COLLABORATORI

A questo punto incominci ad insegnare ai tuoi incaricati come fare a sviluppare la loro attività di successo, cioè gli insegni ad usare i prodotti come fai tu, a sviluppare qualche cliente ed a costruirsi il proprio team di collaboratori come ti ho spiegato sopra. In questo modo il fatturato del tuo gruppo cresce ed i risultati diventano importanti, cosa che da solo non potresti mai fare.

Come si dice l'unione fa la forza ed ecco che il piccolo sforzo di diverse persone genera dei risultati eccezionali. Ti prendi l'impegno di aiutare le tue persone a raggiungere i loro obiettivi, ad aiutarle a fare carriera, perché se loro fanno carriera e guadagnano anche tu farai altrettanto!

INCENTIVI

Questa attività a differenza di tante altre ha numerosi incentivi dove sei premiato in modo meritocratico in base al tuo impegno:



PROGRAMMA AUTO

GLI INCENTIVI



Fino a €9.600 all'anno per
per comprare l'auto dei tuoi sogni

Una volta che ti qualifichi Manager
tu puoi qualificarti per...



CONDIVISIONE DEGLI UTILI

Con impegno e passione ti puoi qualificare alla condivisione degli utili aziendali, un bonus ulteriore in denaro su un lavoro già fatto e già pagato!

GLI INCENTIVI

Più di \$ 26 milioni regalati
a livello mondiale nel 2017

Assegni italiani da
\$ 3.000 a oltre \$ 525.000



VIAGGI INTERNAZIONALI



**Soltanto i migliori alberghi di lusso
da \$500 fino a \$15.000 da spendere**

Attività Imprenditoriale tassata al 18% con molti incentivi

AGEVOLAZIONI FISCALI

- Tassazione agevolata 23% DEL 78% imponibile
- Esenzione dichiarazione dei redditi L. 180/E 95
- Contributi previdenziali Legge 335/95
- Partita Iva Agevolata
- Attività ereditabile
- Indennità maternità
- Nessun cumulo con altri redditi
- Tesserino di Riconoscimento
- Carriera aperta a tutti



E PER AIUTARTI A SVOLGERE L'ATTIVITA'?

HAI SUPPORTO E FORMAZIONE GRATUITI ED ESCLUSIVI:

Se devi implementare tutto questo discorso da solo penso che ti ci vorrà un po' di tempo prima che tu possa capire il funzionamento, prima che testi, ritesti e sperimenti penso che i tuoi guadagni arriveranno dopo un po' di tempo...

Ti ho già spiegato che io per primo ed i miei business partner ti diamo i corsi di formazione gratuiti attraverso l'accesso ad un **portale on line esclusivo e gratuito** dove potrai imparare **tutto quello che ti serve** per sviluppare al meglio la tua attività senza che tu debba star lì ad inventarti niente o che tu debba fare degli esperimenti, noi saremo sempre al tuo fianco per guidarti ed insegnarti.

Inoltre, come ti ho già detto, io ti fornisco strumenti e formazione sia off line che on line per acquisire clienti e nuovi incaricati.

Ci tengo a sottolineare questo aspetto perché un'altra cosa che differenzia il Network Marketing dalle attività tradizionali è proprio questa: tu sei un Imprenditore Liquido e Indipendente ma nonostante questo hai sempre qualcuno a cui far riferimento, che ti sostiene e ti aiuta a lavorare ed a guadagnare, questo è un progetto di lavoro che si inizia e si porta avanti INSIEME.

Pensa poi quanto costano i corsi di formazione nel caso in cui tu voglia imparare questo percorso da solo.

Qui non devi inventarti niente, devi prenderti l'impegno con te stesso di seguire il metodo che io ti insegno e che io stesso adotto da tanti anni e darti da fare per metterlo in pratica, punto.

Io sarò il tuo mentore, il tuo coach, la tua guida, chiamalo come vuoi, ma il risultato non cambia, ti aiuterò a raggiungere tutti i tuoi obiettivi, te li ricordi?

In questo modo puoi sviluppare in modo semplice la tua attività OFF-LINE e ON-LINE e raggiungere il tuo successo

RICORDA: QUESTO È UN BUSINESS PER TE STESSO MA DOVE NON SEI MAI DA SOLO!

COME PUO' FUNZIONARE PER TE?

Questa è una domanda abbastanza interessante...

Ultimamente qualcuno ha sostenuto che il Network Marketing, non funziona.

Che non funziona perché è una fregatura e guadagnano solo quelli che hanno iniziato

per primi (e già chi afferma questa cosa significa che o non lo conosce o sta parlando in malafede)

Che non funziona perché devi solo avere fortuna...

"Ma che perdi tempo a seguire chi insegna queste cavolate... Da noi è diverso..."

QUALCUN ALTRO, invece, grazie a queste cavolate guadagna 3000 o 10.000 euro al mese E ANCHE DI PIU'...

Per farti capire mia mamma Gloria, una donna che ha iniziato l'attività a 50 anni (ormai avrebbe dovuto essere una persona realizzata, ma che era sommersa dai debiti a causa di quattro attività tradizionali che aveva aperto con mio padre) grazie all'opportunità che le ha dato Forever, nel giro di cinque anni ha cambiato radicalmente la sua vita, ha pagato tutti i debiti che aveva con le banche e si è comprata una casa nuova. [>>>Guarda qui la sua intervista<<<](#)

Io, come già ti ho raccontato, sono riuscito a cambiare la mia vita...

Tante persone che sono entrate in partnership con me, hanno raggiunto importanti obiettivi. I fatturati crescono mese dopo mese ed anno dopo anno quindi crescono proporzionalmente anche i guadagni.

Considera che il Network Marketing ha prodotto il 50% circa dei milionari esistenti al mondo.

Inoltre adesso ci sono strumenti che anni fa non erano nemmeno pensabili, come internet e i social media che ti consentono di costruire un'attività ancora più redditizia DALLA COMODITÀ DI CASA TUA.

Alle chiacchiere da bar si risponde con i fatti ed i dati reali.

E i fatti sono che il Network Marketing, dato che è un lavoro, necessita di impegno, passione e metodo, se fatto professionalmente e pianificato con le persone giuste, Funziona!

Funziona per tutti coloro che capiscono che qui c'è da lavorare, ma in un modo più intelligente, che hanno ben chiari i loro obiettivi, cioè che cosa vogliono dalla vita e per tutti coloro che si danno da fare per realizzarli.

Funziona per chi capisce che questa è un'attività imprenditoriale dove bisogna acquisire le giuste competenze da imprenditore, che non si ricevono dalla nascita ma si ottengono attraverso lo studio e la crescita personale. (anche per questo ci sono i corsi di formazione)

E per chi capisce che questo è il modo più efficace e sicuro per:

- diventare economicamente indipendente senza investimenti.
- poter gestire il tuo tempo e dedicarti alla famiglia.

- viaggiare due volte all'anno gratis.
- comprare l'auto o la casa dei tuoi sogni.
- garantire un futuro roseo ai tuoi figli.
- costruirti una rendita.
- accumulare contributi previdenziali.
- risparmiare un sacco di soldi di tasse.
- Lavorare dalla comodità di casa propria
- Crearti un business on line
- E molto altro ancora....

Tutto questo lo puoi fare aiutando le persone che conosci a realizzare i loro obiettivi!

Pensa che bello essere pagati dall'Azienda perché qualcun altro ha successo... cosa che normalmente non succede!

Si perché il tuo successo dipende dal successo dei tuoi collaboratori che devi seguire ed aiutare.

Se apri un negozio tradizionale, pensi che il successo dell'attività sia automatico per il solo fatto che hai alzato la saracinesca e che qualcuno sia pronto ad aiutarti quando non ce la farai?

Se pensi così vuol dire che devi imparare un po' di cose sul business e che lasci che la tua vita sia in mano al fato, se non lo pensi allora sai cosa vuol dire il rischio imprenditoriale e il fatto di fare in modo di non perdere i soldi che si sono investiti...

Aprire un'attività di Network Marketing invece non comporta nessun rischio ed ha un investimento bassissimo alla portata di tutti perché si tratta di acquistare qualche prodotto che già usi, in questo modo hai già aperto il tuo business imprenditoriale, con tutti i benefici che ti ho elencato e il mio personale affiancamento per farti avere dei risultati veloci, ma cosa vuoi di più?

Il vero investimento che è richiesto, non sono qualche decina di euro di prodotti, ma è il fatto di lavorare su sé stessi e imparare cose diverse dal solito, questo ti permetterà di lavorare in modo:

Autonomo: perché non hai nessun capo che ti obbliga a fare niente e sei tu il capo di te stesso in qualsiasi momento.

Meritocratico: perché l'attività premia chi lavora e si dà da fare, quindi più azioni fai e più guadagni hai, sei tu che decidi quanto vuoi guadagnare e non il tuo datore di lavoro!

Libero: perché l'Azienda non ti dà nessun obbligo, non hai fatturato minimo o stock di magazzino, l'attività è in mano a te e non devi lasciare la tua vita in mano alle decisioni di qualcun altro. Puoi lavorare dove vuoi anche in riva al mare sotto un ombrellone, ti basta avere un PC o uno smartphone!

Etico: perché lavori con le persone ed il rispetto delle stesse è importante per avere successo nell'attività, se tu rispetti il prossimo anche tu ne trarrai un beneficio.

Inoltre il Network Marketing...

Ti consente di raggiungere i tuoi obiettivi perché ti dà tutti gli strumenti e le risorse per poterli realizzare, dipende solo da te e dal tuo impegno.

Ora sta a te decidere:

1. puoi dare retta alle chiacchiere da bar.
2. puoi dare la possibilità anche alla tua vita di cambiare per sempre.

Nel primo caso mi dispiace ma non posso aiutarti. Il bar è già troppo affollato e sono già al 7° cicchetto...

Nel caso scegliessi la seconda opzione allora in questo business troverai tutto ciò che ti serve per creare la tua attività ed io ti guiderò passo dopo passo dandoti tutto il supporto e l'assistenza che avrai bisogno.

**PERCHE' NON POTER CAMBIARE LA TUA VITA?
PERCHE' NON DECIDERE DI PRENDERLA IN MANO E GUIDARLA VERSO
QUELLO CHE VUOI VERAMENTE?"**

**"DIVENTA OGGI TITOLARE DELLA TUA ATTIVITÀ,
APRI IL TUO BUSINESS LIQUIDO!"**

>>> Richiedi Una Consulenza Gratuita<<<

COME SI FA PER INIZIARE QUESTO BUSINESS?

Se hai avuto esperienza di attività imprenditoriali (io ne ho avute diverse) saprai quante migliaia, per non dire centinaia di migliaia, di euro devi investire per aprire un'attività in proprio con conseguente rischio imprenditoriale e **NESSUNA GARANZIA DI SUCCESSO**, che vuol dire che se la tua attività che hai aperto con tante belle speranze non funziona rischi anche di perdere tutto il capitale investito lasciandoti pieno di debiti e di grattacapi!

Stai tranquillo perché per iniziare un'attività di Network non si parla di investimento, bensì puoi avviare la tua attività imprenditoriale, semplicemente acquistando qualche prodotto da provare per il tuo uso personale. Quando si tratta di Network marketing serio hai la possibilità di entrare in partnership con un'azienda multi milionaria presente a livello internazionale che ti dà 5 entrate diverse, una rendita e un sacco di incentivi

come viaggi gratuiti, semplicemente cambiando il fornitore dei prodotti che già usi tutti i giorni!

Geniale no?!?

È importante provare i prodotti ed utilizzarli perché in questo modo capisci che è una cosa seria e la voglia di parlarne ai tuoi amici diventa impellente, inoltre hai bisogno degli strumenti di lavoro, altrimenti l'attività non funziona.

Penso che anche tu usi il sapone, il dentifricio o lo shampoo, giusto? Ecco andando a provare questi prodotti automaticamente stai già aprendo la tua attività!

Con il Network marketing hai **l'opportunità di aprire la tua attività senza nessun tipo di rischio e di costo fisso**, in genere questo è quello che serve:

1. **uno sponsor** che ti faccia entrare in azienda e che ti dia la possibilità di avere un tuo codice attività.
2. **acquisto dei tuoi primi prodotti** per uso personale per testarli e poterli consigliare
3. **un pc e/o uno smartphone** (in realtà è possibile lavorare anche senza, ma se ci sono è decisamente meglio...);
4. un'agenda;
5. tanta voglia di imparare e di lavorare!

Nessun orario da rispettare!

Nessun budget da seguire!

Nessun magazzino da gestire!

Nessun obbligo nei confronti dell'azienda!

NESSUN "CAPO" SOPRA DI TE A DARTI ORDINI...

HAI IN MANO LA TUA VITA, SEI LIBERO ED HAI LA POSSIBILITÀ DI REALIZZARE TUTTI I TUOI SOGNI!

Ognuno è un imprenditore autonomo, quindi libero di lavorare come meglio si trova, per quanto tempo vuole e dove vuole. Così come potrà, in ogni momento, decidere di smettere.

OBIEZIONI?

Adesso ti elenco alcune delle domande che spesso mi vengono poste e dove penso di averti già risposto:

- ✓ E' legale?
- ✓ Posso ricevere costante assistenza?
- ✓ Cosa ci guadagnate?
- ✓ Perché fareste questo per me?
- ✓ Sarò Portato?
- ✓ E mille altre...

Ma ora sono io a porre un quesito:

Davvero le persone credono che con i tempi che corrono non ci sia abbastanza Ricchezza per tutti?

Bene, è proprio su questa domanda che si basa l'**onestà** del mio lavoro. Io porto la gente ad essere **LIBERA**. Non più succube di un sistema che li infogna nella disperazione di non riuscire arrivare a fine mese in modo dignitoso.

Ho deciso di essere molto sincero con te per cui voglio dirti che sono stufo di vedere uomini di ogni età che perdono continuamente soldi in business di vario tipo, che promettono guadagni veloci semplicemente cliccando su qualche link, cadendo in una spirale di sconsolatezza senza via di uscita.

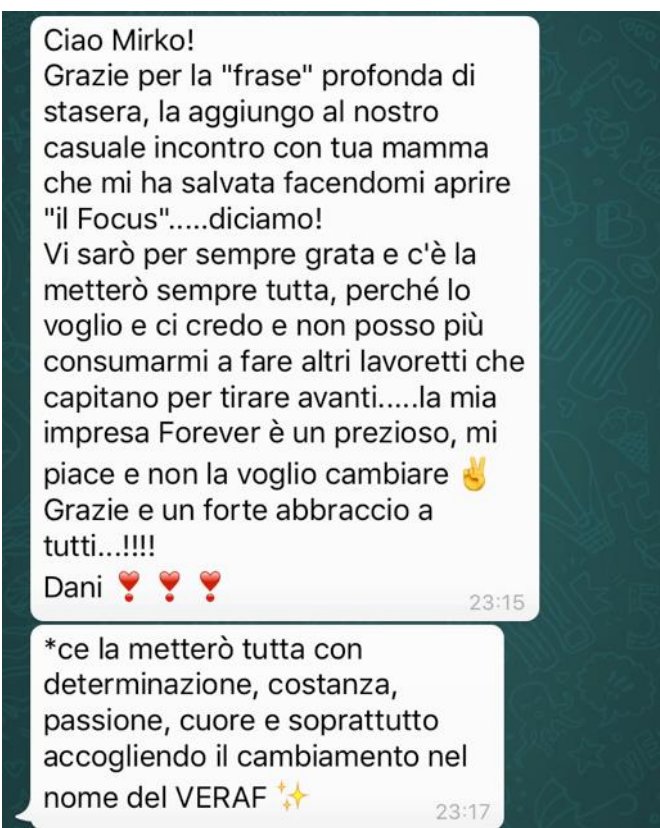
Il 99% delle persone non sa gestire il proprio Capitale economico e tutto ciò che ha lo perde in pochissimo tempo. Davvero triste, non trovi?

Però qui c'è una buona notizia: tu hai me, così come hanno già fatto tante altre persone e possiamo collaborare al tuo successo!

>>> Richiedi Una Consulenza Gratuita<<<

TESTIMONIANZE

So che magari nonostante ti ho dato tantissime informazioni e nozioni, probabilmente ti stai facendo ancora delle domande e non sai se può andare per te, per questo concludo mostrandoti alcune testimonianze di chi mi ha dato fiducia, ha preso la decisione di prendere in mano la sua vita e sta raggiungendo quello che ognuno si è prefissato, ti faccio vedere alcuni screen-shot presi dal mio profilo Facebook:



Ciao Mirko. Magari sei ancora in vacanza! Qualche giorno fa ti avrei sicuramente invidiato ma oggi no. Ho appena finito di leggere ebook che mi hai mandato qualche tempo fa, ed ecco qui, il tempo se si vuole si trova, infatti mi sono alzata [alle 5](#) e 30 per non essere continuamente interrotta! 😊

Vorrei iniziare questa nuova , ultima, definitiva, esperienza di lavoro, perchè mi sono stancata di una situazione che anche tu hai conosciuto molto bene anni fa! Spero di sentirti presto per telefono perchè vorrei proprio parlare con te prima di iniziare questo cammino. Buona continuazione Mariele 😊



Elka Verga

4 ore · 🌐

Alla mia età è arrivato il momento di prendere in mano la mia vita e imparare a viverla come voglio io. Grazie **Mirko Lanfranchi** per avermi proposto la via da imboccare. Adesso dipende solo da me. Buon viaggio



Grazie per ieri mirko ,grazie per la semplicità per l'umiltà che mette nel suo mestiere ieri ci ha trasmesso tanto



Ciao Mirko ,grazie per avermi aggiunto e grazie per tutte le info, mi sono registrato a getresponse ed ho completato la registrazione API adesso ho accesso ai corsi quindi sono pronto per studiare tutto 😊

Bravo Alessandro complimenti! Fammi sapere se hai bisogno!



grazie e complimenti a te per aver creato questi utilissimi strumenti per noi distributori 😊

Ciao Mirko

Sono Gabriella,

Ho visitato il tuo sito e mi pare di capire che se inizio la mia attività con te, tu mi puoi aiutare con la creazione di tutto ciò che mi sarebbe necessario per avviare la mia attività in line. ...

È da molto che cerco e mi documento ma non avendo grossa dimestichezza con questo sistema, non lo ho mai ritenuto fattibile.

Io vorrei iniziare questa attività per crearmi una seconda rendita e magari farla diventare in futuro la mia sola attività...

Se mi puoi aiutare....

Fammi sapere, grazie e buona serata



Mariarenata Morabito ha condiviso la tua foto.

8 ore · 👤

Collaborare avendo un obiettivo comune è qualcosa di stimolante e anche divertente. Amo sempre più il mio lavoro è tutto ciò che attraverso e grazie alla mia attività imparo ogni giorno. Grazie Mirko



Gabriella Ella Orosz

11 ore · 🌐

Oggi è stata una bellissima giornata di formazione, e di crescita personale. Giornata ricca di informazioni preziose, che devo utilizzare al meglio possibile. Grazie Jlenia e **Mirko**, siete stati fantastici

Sono Fabrizia volevo ringraziarti x credere che c'è la farò, stasera alla riunione mi sentivo un pesce fuor d'acqua. La sig. Gloria e una donna magnifica, la sua forza e la sua semplicità mi hanno affascinato....grazie a te e a lei .devo farcela..mi scuso per essermi permessa di scrivere questa email...grazie di vero cuore .

Come vedi si tratta di persone NORMALISSIME come te e come me, ma che sono accumulate da una grande voglia di fare e di cambiare, QUESTO FA LA DIFFERENZA!

COMPLIMENTI!

Beh, devo farti i complimenti.

SEI ARRIVATO FINO ALLA FINE DI QUESTO EBOOK!

Segno che questo business ti interessa, COMPLIMENTI VIVISSIMI!!!

SE SEI GIUNTO FINO A QUESTO PUNTO TI CONSIGLIO DI NON INDUGIARE, FAI COME COLORO CHE HANNO GIÀ DECISO!

Una Semplice Decisione può Cambiarti la Vita!

Se mi guardo indietro mi rendo conto quanto sono stato “fortunato” a prendere la decisione di avviare la mia attività liquida e avere la possibilità di lavorare da casa, senza dovermi alzare con la sveglia, e senza più avere un capo che mi sta addosso...

Tutto questo è stato possibile quando ho deciso di prendere in mano la mia vita e dedicarmi ad aiutare gli altri a raggiungere i propri obiettivi, qualsiasi essi siano.

In questo momento ho deciso di dare la possibilità alle **5 persone che agiranno più velocemente** di entrare in partnership con me e imparare le stesse strategie che mi hanno consentito di diventare un networker professionista, di liberarmi da un posto fisso sottopagato e frustrante

Se anche tu sei sufficientemente serio e motivato da darti da fare per raggiungere la tua indipendenza economica con me al tuo fianco, ti basta semplicemente compilare il questionario che trovi cliccando sul link qui sotto per ricevere una mia consulenza personalizzata sul modo migliore per iniziare per te e per ricevere ulteriori informazioni.

CLICCA SUL LINK CHE TROVI QUI ➔ [CLICCA QUI](#) ⬅ GUARDA IL VIDEO E LEGGI LA LETTERA CHE HO PREPARATO PER TE NON TE NE PENTIRAI!

Purtroppo il tempo che ho a disposizione non è infinito per cui voglio informarti che potrai ricevere il mio aiuto sulla costruzione della tua libertà finanziaria solo se sarai tra i **PRIMI TRE** che mi contatteranno per aderire al Progetto.

Ho una lista di attesa con già tantissime persone che non vedono l'ora di iniziare questo bellissimo, soddisfacente percorso di trasformazione della loro situazione economica.

Se quel che ho scritto fino ad ora ha un senso per te e vuoi da subito **INIZIARE A GUADAGNARE PER QUELLO CHE VALI PRENOTA SUBITO UNA CONSULENZA GRATUITA!**

Sarò felice di eliminare definitivamente dalla tua mente i possibili dubbi e perplessità. Potrai pormi tutte le domande che desideri.

Puoi farlo **CLICCANDO QUESTO LINK** ➔ [CLICCA QUI](#) ⬅

PER SEGUIRMI

Profilo Facebook: [>>>CLICCA<<<](#)

Blog: <http://www.senontifasorriderecambialo.it>

Visita anche la mia pagina: <https://www.facebook.com/studiolanfranchi>

Il mio Canale YouTube: <https://www.youtube.com/c/MirkoLanfranchi4ever>

Al tuo successo!

Mirko Lanfranchi

P.S.: Già da domani potresti cominciare ad avere i primi risultati, oppure puoi rimanere nella stessa situazione di adesso. A te la scelta!

P.P.S.: Ti ringrazio per aver scaricato questo e-book, se non vorrai entrare in partnership con me, io sono felice lo stesso perché ci sono incontrati in qualche modo, mi auguro quanto meno di averti aiutato a cambiare un po' prospettiva del mondo business ed averti fatto capire che al giorno d'oggi esistono tante opportunità incredibili.

Ti auguro di trovare quello che stai cercando e di raggiungere tutti gli obiettivi che hai.

Grazie dell'attenzione a presto!

Mirko Lanfranchi



[PRENOTA LA CONSULENZA GRATUITA >>> QUI](#)

Tutti i diritti riservati © **Mirko Lanfranchi 2019**

WWW.SENONTIFASORRIDERECAMBIALO.IT