EBOOK

MIRKO LANFRANCHI

DIVENTA IMPRENDITORE A RISCHIO ZERO !

- Come sviluppare la tua attivita' da casa
- Come crearti un business on-line
- Come generare un rendita passiva
- Come diventare finalmente LIBERO

NOTE LEGALI

L'editore ha fatto ogni sforzo per essere il più accurato e completo possibile nella creazione di questo report, nonostante questo non garantisce ne dichiara in qualsiasi momento che i contenuti al suo interno possano essere precisi a causa della rapida evoluzione di internet e dei social network.

Nonostante ogni tentativo sia stato fatto per verificare le informazioni date in questa pubblicazione, l'Editore non si assume alcuna responsabilità per errori, omissioni o interpretazioni contrarie relative all'argomento di questa opera. Ogni eventuale offesa percepita a persone, popolazioni o organizzazioni sono involontarie.

Nei libri di consulenza pratica, cosi come in ogni cosa della vita, non ci sono garanzie su un eventuale reddito. Il lettore è invitato ad agire di conseguenza a suo insindacabile giudizio riguardo alle proprie rispettive circostanze.

Il Presente E-book è PROTETTO DA COPYRIGHT, se ne fa divieto assoluto di divulgazione riproduzione anche parziale senza il consenso espresso dell'autore. I trasgressori saranno perseguibili a norma di legge.

INTRODUZIONE

Ciao da Mirko Lanfranchi!

Ti faccio i complimenti per aver scaricato questo e-book che ti insegna come anche tu puoi aprire la tua attività da casa e diventare imprenditore a rischio zero. Se sei giunto fino qui forse è perché ti sei reso conto che è arrivato il momento di cambiare, perché probabilmente sei stanco della situazione in cui ti trovi in questo mento…

Le informazioni contenute in questo report hanno il potenziale di cambiare radicalmente la tua vita... se ti **approcci con mente aperta** ed un *vero desiderio* di fuggire dalla *"Ruota del Criceto"* in cui molto probabilmente ti trovi in questo momento!

Il mondo del lavoro è drasticamente cambiato: il posto fisso ormai è diventato un'utopia e chi ha uno stipendio è spesso sottopagato perché non riceve una paga proporzionale al suo impegno.

Molti giovani e persone di mezza età sono senza lavoro, i primi non riescono a trovare quello per cui hanno studiato e se trovano qualcosa da fare si ritrovano a svolgere mansioni completamente diverse da ciò che hanno studiato, i secondi sono reputati troppo vecchi per lavorare ma sono effettivamente troppo giovani per andare in pensione e non hanno chi li mantiene. Ci sono persone che si sono addirittura stancate di cercare lavoro, sono chiamati gli scoraggiati, e tante altre sono ad aspettare che qualcuno le chiami per darle un posto di lavoro…

Poi ci sono quelli che, stanchi di aspettare, hanno deciso di investire dei soldi e di aprire un'attività nella speranza di poter guadagnare e migliorare la loro vita, ma ahimè si sono resi conto che appena aperta l'attività si trovano un socio di maggioranza che vuole almeno il 60% del fatturato (lo Stato) che la concorrenza è spietata, che bisogna avere esperienza per non farsi schiacciare, che gli orari di lavoro sono proibitivi e che i guadagni stentano ad arrivare… Allora qual'e' la soluzione?

Sembrerebbe che non ci siano soluzioni, anche perché le notizie che sentiamo e leggiamo tutti i giorni parrebbero confermare questo stato di "crisi", ma questa situazione è dovuta ad un CAMBIAMENTO che è in atto nel mondo del lavoro.

Oggi come oggi ci sono altre forme più intelligenti di lavorare e di guadagnare, in questo e-book troverai le stesse strategie che mi hanno concesso di uscire da quella "ruota del criceto" in cui mi sono trovato per tanti anni, ripensandoci posso solo immaginare a come avrei potuto accelerare il mio successo se avessi avuto la fortuna di conoscere queste strategie sin dall'inizio, purtroppo nessuno me le aveva insegnate e ho dovuto scoprirle da solo nel tempo!

Nel mio lavoro, insegnando alle persone a raggiungere i proprio obbiettivi, ho avuto la fortuna di lavorare con migliaia di persone.
Non riesco a spiegarti quante volte ho conosciuto persone che mi hanno detto che il loro obiettivo primario fosse di diventare milionario e finanziariamente indipendente. Mi spezza il cuore sapere che la strategia che utilizzano per ottenere il loro obiettivo non funzionerà mai.
Vedo così tante persone totalmente imprigionate nella "ruota del criceto" ... *e spesso nemmeno se ne rendono conto!*

Così ho deciso di scrivere questo e-book per creare ricchezza in forma pratica e semplice, che ha il potenziale di cambiare totalmente la tua vita (leggere non basta, bisogna poi applicare! ☺)

Trovi tutto qui, per te, per sfuggire alla "ruota del criceto" e godere sia della tua ricchezza che del tuo tempo libero.

ATTENZIONE: Prima di continuare però ti devo dire che queste strategie che ti spiegherò **non ti consentono di cambiare la tua vita in pochi giorni e/o di arricchirti senza fare niente** come qualcuno ti promette.

In questo e-book andrai a conoscere un **metodo di lavoro diverso, legale, che funziona anche in Italia e anche in questo preciso momento, per costruirti un futuro solido e duraturo per te e la tua famiglia, che tutti possono fare a patto che tu sia disposto ad applicare quanto ti insegnerò.**

Quindi ti invito a seguirmi attentamente ed a prendere appunti, per non farti scappare nessun concetto, perché quello che scoprirai potrà veramente fare la differenza!

INDICE

Chi Sono…… Pag 4
Che cosa è la "Ruota del Criceto" e perché dovresti uscirne…… Pag 7
Gli 11 principi dell'imprenditore di successo…… Pag 10
E' il tuo turno uscire dalla Ruota e diventare imprenditore…… Pag 19
Ecco come raggiungere la tua indipendenza economica…… Pag 20
Perché' NON si vendono Prodotti?..... Pag 23
Stai alla larga dai sistemi piramidali…….. Pag 24
Come si fa a capire se questo metodo è sicuro?..... Pag 25
Come crearti una rendita…… Pag 30
Come sviluppare la tua attività OFF-LINE…… Pag 33
Come sviluppare il tuo business ON-LINE…… Pag 37
Per aiutarti ad avere successo?..... Pag 37
Come può funzionare per te?..... Pag 38
Come si fa ad iniziare questo Business?..... Pag 41
Obiezioni e Testimonianze…… Pag 42-43
Conclusione…… Pag 44

CHI SONO

Prima di andare al sodo lascia che mi presenti, sono Mirko Lanfranchi e desidero condividere con te la mia storia perché anche tu ne possa trarre degli spunti per migliorare la tua vita in termini di salute finanziaria.

Ho scoperto nell'anno 2004 il Network Marketing e la grande opportunità che da a tutte le persone di costruirsi un reddito che cresce mese dopo mese ed anno dopo anno e di raggiungere la propria indipendenza economica.

Questo e-book è frutto della mia **esperienza di più di dieci anni di attività** e se vorrai seguirmi fino alla fine anche tu riceverai tutte le informazioni che stai cercando, che ti consentono di ottenere le **giuste strategie** per avviare **la tua attività imprenditoriale senza rischio, senza costi fissi e con tassazione ultra agevolata, che ti consente di raggiungere il tuo cambiamento in termini economici e di stile di vita**.

Io vengo dal mondo del lavoro dipendente e dato che svolgevo un lavoro da impiegato con stipendio fisso e contratto a tempo indeterminato, non volevo sentirne di svolgere un'altra attività perché mi sembrava di stare bene come ero con il mio lavoro che avevo scelto io…

Però, mentre svolgevo la mia professione, che mi impegnava dalle 10 alle 12 ore al giorno per sei giorni la settimana, festivi e week end inclusi, mi resi conto che questo mi portava via la mia libertà ero incatenato al posto di lavoro e non ero gratificato per quanto producessi ero alla fine impegnato tante ore per far felice il mio datore di lavoro…e inoltre la mia vita non migliorava né in termini di guadagni ne in termini di qualità…

Tra l'altro andare tutti i giorni al lavoro era diventata un'agonia perché vedevo il mio futuro che non mi avrebbe portato da nessuna parte e che la mia vita sarebbe diventata una routine fino alla pensione (se mai ci sarei arrivato…), avrei dovuto lavorare quarant'anni per ambire ad una pensione da fame che non mi avrebbe senz'altro cambiato la vita.

Da quel momento ho deciso di dedicarmi a qualcosa che mi avrebbe consentito di realizzare i miei obiettivi e non quelli del mio datore di lavoro, che mi avrebbe

concesso la possibilità di andare in pensione molto prima e di vivere di rendita, decisi insomma di impegnarmi un po' di tempo per smetterla di stare a galla e per migliorare la mia vita…

Inoltre avevo anche assistito prima alla bancarotta di mia mamma che aveva perso tutti i soldi che aveva investito con tanti sacrifici in attività tradizionali e poi alla sua rinascita grazie a questa opportunità di business che ti sto spiegando.

Poi proprio perché sono sempre stato una persona che non si accontenta e che desiderava raggiungere la propria indipendenza economica ho svolto diverse attività oltre al dipendente: sono stato socio di un bar ristorante, di un panificio semi industriale e di un gruppo immobiliare ma con risultati nulli.

Così abbandonate tutte le attività tradizionali, svolgo questo lavoro a tempo pieno da cinque anni e con impegno e dedizione ho ottenuto grandissime soddisfazioni personali, sono padrone della mia vita, posso stare con la mia famiglia quando voglio perché posso gestire il mio tempo, ho la possibilità di pianificare quanto voglio guadagnare, viaggio pagato dall'azienda due volte all'anno in tutto il mondo e inoltre l'azienda mi da un bonus per potermi pagare l'auto dei miei sogni, insomma il mio lavoro è diventato il mio stile di vita…

Non lo dico per vantarmi ma per farti capire che se ce l'ho fatta io allora puoi fare lo stesso anche tu!

Perché qui non si tratta di essere portati a fare determinate cose o meno, si tratta di avere la voglia ardente di un cambiamento di avere la voglia di realizzare degli obiettivi e di imparare come farlo, si tratta di prendere in mano la propria vita e decidere dove guidarla attraverso alcune strategie ed un metodo di lavoro serio e più intelligente.

Mi piace molto poter contribuire a migliorare la qualità della tua vita così come ho già fatto per me stesso e per tante altre persone che hanno deciso di seguire i miei consigli.

Infatti, se avrai voglia di darti da fare per raggiungere i tuoi obiettivi (non quelli degli altri) e sei una persona etica e ambiziosa, cosi come e successo a me, posso farti conoscere ed insegnarti un'opportunità di lavoro imprenditoriale serio, meritocratico, remunerativo e senza rischio.

Che si basa su due principi molto potenti: il passaparola e l'aiuto del prossimo.

Un'attività che ha moltissimi aspetti positivi e nessun lato negativo e che, se vorrai continuare a leggere questo e-book, potrai rendertene conto anche tu!

Si perché per migliorare la propria situazione finanziaria e di qualità della vita non è necessario andare all'università o avere tanti soldi da investire, è sufficiente cambiare il proprio modo di vedere le cose e capire che al giorno d'oggi esistono metodi di

lavoro più intelligenti che danno dei risultati straordinari, si tratta solo di avere l'apertura mentale sufficiente per impararli e metterli in pratica.

Ora il mio obiettivo è aiutare sempre più' persone a diventare imprenditori a rischio zero e per questo ho inventato un semplice sistema di lavoro on-line da affiancare con la tradizionale attività off-line che tutti possono applicare anche se non sanno nemmeno accendere un PC.

Il mio lavoro è quello di condividere le mie strategie ed il mio metodo con le persone per aiutarle ad avere successo ed a sviluppare un'attività redditizia nel minore tempo possibile, cosi come ho fatto per me stesso.

UN'ATTVITA' CHE PUOI SCEGLIERE DI SVOLGERE SIA IN MODO TRADIZIONALE, SIA ON LINE CON UN COMPUTER, CHE SI ADATTA A CHI SEI TU E ALLE TUE QUALITA'

Ho cercato ore e ore di informazioni online e dopo tanta ricerca e studio ho appreso una quantità di materiale, una quantità di informazioni che per applicarle e assimilarle tutte sembrava ci sarebbe voluta una vita intera.

Ho iniziato a sottolineare e prendere solo le cose di spicco, e applicabili anche qui nel nostro paese. Mi sono reso conto che La cosa che tutti loro avevano in comune era una:

UNIVANO STATEGIE ONLINE A OFFLINE!

Seguirono molti mesi di studio e di azione, di errori incredibili, che mi fecero imparare ancora più velocemente. Da che ero un ignorante come un ciuchino coi computer, cominciai a diventare bravino, abbattendo completamente le mie credenze limitanti sul "non so usare il computer". In quei mesi che ora ricordo con tanto sorriso avevo capito la cosa fondamentale, per cui valeva la pena davvero imparare tutto quanto il mondo online da abbinare alle strategie off-line:

IL WEB AVREBBE LAVORATO PER ME 24 ore su 24 cosa che l'offline non poteva fare

Bene, questo era per farti conoscere chi sono e da dove vengo, questo e-book è ricco di tanti argomenti, quindi andiamo avanti a scoprire quello che ho in serbo per te.

Mirko Lanfranchi

CHE COSA E' LA RUOTA DEL CRICETO E PERCHÉ NE DOVRESTI USCIRE?

Quale pensi che sia l'obiettivo n° 1 per la maggior parte delle persone (o almeno di quelle che hanno un obiettivo nella vita…)?

Se mi rispondi fare più soldi, ti avvicini.

Se mi rispondi essere finanziariamente indipendenti, sei ancora più vicino...

L'obiettivo numero 1 di quasi tutti quelli con cui ho lavorato è di uscire dalla ruota del topo nella quale attualmente si trovano, diventare *finanziariamente indipendenti e avere il tempo libero per goderselo!*

La verità è che …probabilmente **anche tu sei coinvolto nella RUOTA del CRICETO** e probabilmente neanche tu ne sei consapevole!

Questo report speciale è realizzato per mostrarti le strategie per creare ricchezza usate da quelle persone che dalla "ruota del criceto" sono sfuggiti con successo.

Allora cos'è esattamente questa "Ruota del Criceto"?

Penso proprio come te, mentre crescevo, i miei genitori prima, la scuola poi, hanno tentato di farmi credere che se mi fossi concentrato nello studio e avessi cercato poi un "bel posto fisso" in una grande azienda, avrei potuto anche aspirare ad avere nel tempo, con un bel mutuo a 30 anni, una casa di mia proprietà… il tipico sogno italiano…
Per un paio di anni, ci sono anche riusciti…

Nel mio primo (ed ultimo) lavoro come dipendente ho dato il massimo fin dal primo giorno, perché pensavo di aver capito rapidamente che se vuoi provare a fare carriera rapidamente devi lavorare più e meglio degli altri colleghi per distinguerti dalla massa.

Un giorno, mentre tornavo a casa in auto, ho iniziato a guardare le facce di tutte le altre persone che erano in coda: sembravano tutti tristi come mi sentivo io, sembrava che stessero tutti andando ad un lavoro che odiavano volendo fare ben altro quel giorno.

Proprio in quel momento ho realizzato che non importa quanto duramente lavori, non sarei andato avanti velocemente nella mia carriera a causa della struttura del sistema. Peggio ancora è che, siccome volevo fare carriera, lavoravo il doppio della persona accanto a me, ma lui guadagnava il doppio semplicemente perché era lì da più tempo…

Quando ho cercato di spiegare l'assurdità della situazione ai miei genitori e ad alcuni amici, mi hanno guardato strano, perché *"è così che va il mondo" … mi hanno detto…*

Ora forse tu ami il tuo lavoro e se è così fantastico! Certamente non ti suggerisco *di lasciarlo ora...*

Anche se apprezzavo il mio lavoro odiavo il fatto che non importasse quanto lavorassi sodo, il mio guadagno era praticamente bloccato. **Non ero pagato per i risultati prodotti**, ma solo per le ore passate al lavoro, anche se avessi scaldato una scrivania, così non vi era alcun incentivo a lavorare di più (o meglio).

Inoltre cosa che odiavo maggiormente della "ruota del criceto" era il fatto che il mio datore di lavoro mi dicesse quando e quanti giorni di ferie potessi fare.

Immagina come potrebbe essere diversa la vita se tu potessi avere sia la libertà finanziaria sia il tempo per andar dove desideri, quando vuoi e per quanto tempo vuoi.
Oggi, che ho per buona parte realizzato i miei obbiettivi, ricordo ancora con orrore la frustrazione di dover ogni giorno chiudermi in un ufficio dalle 9 alle 6 con la consapevolezza di doverlo fare per i 40 anni a seguire.

Anche se stavo guadagnando un buono stipendio, sicuramente più alto della media, avevo la *sensazione che non era quello che desideravo nella mia vita... c'è molto di più* che solo andare da casa al lavoro e dal lavoro a casa, giorno dopo giorno dopo giorno, anno dopo anno... conosci questa sensazione?

A quel tempo i miei genitori erano contenti che quel figlio un po' ribelle, dalle idee particolari avesse trovato quel "posto fisso" di cui le persone delle passate generazioni si sono sempre riempite la bocca.
Qualche volta, io stesso facevo di tutto per convincermi di essere un privilegiato e un fortunato, certo a volte.... ma quel che ho scoperto è che tu puoi avere successo nella ruota del criceto con belle macchine e case più grandi.... **MA RESTI SEMPRE UN CRICETO!**

Altra cosa frustrante, non so *se anche per te è così,* è che *più guadagni e più spendi.* Così mentre sei impegnato a lavorar più sodo, rate della macchina, mutuo, estratti conto delle carte di credito, sembrano aumentare sempre di più.

Infatti ora... vi sono, anche in Italia, persone altamente indebitate come mai in passato!

Grazie ai debiti, potresti essere così imprigionato nella ruota del criceto *che nemmeno ti rendi conto quanto*.
Ora se sei lì seduto pensando a quanto questo non ti riguardi, vorrei farti solo una domanda...
Stai vivendo nella casa dei tuoi sogni?...

o stai vivendo nella casa che ti puoi permettere?
Affrontiamo il problema... la maggior parte di noi sogna di vivere in una bella casa... ma siccome sei così coinvolto nella ruota del criceto ti accontenti di qualcosa in meno rinunciando ai tuoi sogni.

E... riguardo alla tua macchina?
E' la macchina che ti piacerebbe o è una Toyota (o simile macchina famigliare popolare)?
E' tua... o hai rate mensili su una macchina che giorno dopo giorno perde valore?
Perché non guidi la macchina che davvero desideri?

Non ho idea di quale sia la macchina che ti piacerebbe guidare, o quale sia la casa dei tuoi sogni... e tantomeno di come tu voglia trascorrere il resto della tu vita... tutto ciò che so... è che se ti stai accontentando di qualcosa di meno allora sei stato preso dalla ruota del criceto.

Ora ci saranno persone che stanno leggendo, forse anche tu, che hanno già la loro casa dei sogni, macchina dei sogni e tutto il danaro che vogliono.. ma le probabilità sono che tu sia un criceto più grande dei tuoi amici nella stessa ruota del criceto!

Mi spiego meglio...

Qualche tempo fa, stavo chiacchierando con un ragazzo, il proprietario del Bar molto frequentato nella mia zona.

Ha molto successo finanziariamente, è proprietario di quattro bar... Ma.. non ha una vita! Mi raccontava che la settimana scorsa aveva avuto una domenica libera, dopo 3 anni.

Gli ho chiesto cosa avesse fatto in quella domenica e mi ha risposto che per la prima volta in assoluto aveva portato suo figlio ad una partita di calcio... wow... mi ha sconvolto!

Perché aspettare tre anni per portare tuo figlio alla partita?

Perché dovresti lavorare così duramente per raggiungere abbondanza finanziaria solo per ottenerla, quando sei *così povero di tempo libero*? Peggio... lavorare così tanto per guadagnare i soldi per acquistare la casa dei tuoi sogni perdendo poi la possibilità di vedere crescere i tuoi figli?

Questo è il punto più importante di questo intero report...

Se al momento stai scambiando il tuo tempo per guadagnare soldi sei solo un altro criceto nella ruota del criceto, al di là della tua attuale carriera o successo finanziario!

Dunque cosa puoi fare per sfuggire alla ruota?

Quali scelte hai?
Cosa puoi fare per goderti sia la ricchezza che il tempo libero?

Al momento queste sono le domande ricorrenti di centinaia di migliaia di persone, proprio come te, in tutto il mondo. Infatti una delle più forti tendenze che stanno prendendo piede è passare da un mondo aziendale all'attività svolta da casa.

Queste sono le stesse domande che ho fatto anche a me stesso... le risposte che mi sono dato sono nei principi che seguiranno…

GLI 11 PRINCIPI DELL'IMPRENDITORE DI SUCCESSO

In questi anni in cui ho insegnato Network Marketing a migliaia di persone, sia come personal coach che con i miei eventi, ho identificato 11 principi che considero fondamentali per avere successo in questa attività.

Sono regole di vario tipo, alcune psicologiche, altre di comportamento, alcune riguardano te stesso, altre riguardano il tuo rapporto con altre persone.
Per diventare un imprenditore di successo nel Network Marketing, essere finalmente finanziariamente libero e uscire dalla ruota del criceto è importante che tu hai ben chiaro i seguenti 11 principi, le seguenti regole e strategie che ti andrò ora a spiegare, perché sarà quello che metterai in pratica in relazione a ciò che ti viene insegnato che farà la differenza:

1. DEVI AVERE UN SOGNO DA REALIZZARE
La prima regola per diventare finanziariamente libero e sfuggire alla ruota del criceto è di avere un potente sogno che ti consuma e che ti spinge in avanti.

Chi è sfuggito con successo ad una vita monotona con un giorno uguale all'altro, lo ha fatto perché aveva un sogno migliore!

La ragione per cui così tante persone sono bloccate nella corsa del topo è che hanno semplicemente *rinunciato ai propri sogni nella vita*. Prima di poter effettuare con successo una grande fuga hai bisogno di tornare in contatto con i tuoi sogni.
Ad un certo punto della tua vita senza dubbio avevi dei sogni... non leggeresti questo report se tu non li avessi ancora... ma per sfuggire alla ruota del criceto devi far rivivere quei sogni prima e trasformarli in obbiettivi poi...

Quindi quali sono i tuoi sogni?

Quali sono i tuoi obiettivi nella vita?

Come puoi acquisire una visione più ampia di possibilità per te e la tua famiglia?

Rispondi a queste domande e sarai veramente sulla giusta via per superare le tue circostanze attuali. Entusiasmarsi per i propri sogni ti aiuterà a sviluppare una forte energia interna per agire e realizzare i tuoi sogni. Espandi i tuoi sogni ancora di più, diventerai inarrestabile quando gli ostacoli si porranno sulla tua strada.

Questo è il punto... potrei indicarti come creare un reddito residuo a vita che ti dia sia tempo libero che libertà finanziaria... ma è probabile che senza un sogno potente non ne farai nulla!

Dunque... il successo nella vita parte da un sogno!
Non tutti i sognatori hanno avuto successo, ma tutti coloro che hanno avuto successo sono stati dei sognatori.

Quando insegno ai gruppi di collaboratori nei diversi paesi dove ho Business a impostare e raggiungere più obiettivi nella vita, la prima cosa che gli faccio fare è fargli scrivere una lista di 100 cose che vorrebbero avere, fare ed essere nella loro vita. Questo sarebbe un eccellente punto di partenza anche per te, ora!

Immagina per un attimo se tempo e soldi non fossero un limite:

Che cosa potresti avere nella tua vita?

Come potrebbe essere la casa dei tuoi sogni?

Che macchina vorresti guidare?

Quali altri “giocattoli” vorresti acquisire?

Che dire delle cose che avresti voluto fare nella vita?

Ricorda, se il tempo ed i soldi nella vita non fossero un limite:
allora che cosa faresti?

Scatenati per un attimo e scrivi quante più idee possibile.

E infine... che diventeresti?

Come persona, quali caratteristiche vorresti acquisire?

Quali caratteristiche di personalità e ruoli vorresti assumere?

Annota tutti i tuoi sogni nella vita... vedi se sei in grado di fare una lista di 100 cose che vorresti avere, fare ed essere nella vita!

Una volta che hai compilato la lista di cose che vorresti fare, trova più immagini che puoi che rappresentino i tuoi sogni.

Circondati di queste immagini e cominciare a immaginare la tua vita completa di tutti i tuoi sogni trasformati in realtà... e da lì, è semplicemente una questione di veicolo giusto per manifestare i tuoi sogni.

Tutto il successo nella vita inizia con un sogno...è il punto di partenza per diventare un imprenditore di successo

2. NON SCAMBIARE TEMPO CON DENARO
La più grande trappola della ruota del criceto è il commercio di ore in cambio di Euro.

Fino a quando la tua unica strategia di creazione di ricchezza comporta lo scambiare il tuo tempo per denaro, sarai intrappolato/a mani e piedi nella corsa del criceto.

La seconda strategia per essere un vero imprenditore è di SMETTERE di negoziare il tuo tempo per soldi!

Non sto suggerendo che tu debba lasciare il tuo lavoro oggi, ma dovresti cominciare immediatamente a creare un reddito aggiuntivo.

Fino a quando il tuo reddito dipende dalle ore passate a guadagnarlo, non avrai mai tempo libero.

Quindi, non importa quanti soldi guadagni nella tua carriera o affari... non avrai mai il tuo stile di vita da sogno, perché non sarai in grado di apprezzare appieno il successo finanziario che hai creato.

Se sei un dipendente invece, sei in una posizione ancora peggiore, bloccato profondamente nella ruota del criceto!

Decidi fin da oggi che in futuro non scambierai più il tuo tempo per denaro. Decidi che prenderai in considerazione un business che ti permetta di usufruire della terza strategia di cui sto per parlarti. E' fondamentale per il tuo futuro!

“Avrei preferito guadagnare dall'1% del sforzi di 100 persone che 100% dei miei sforzi “ *- J Paul Getty*

Se *sei coinvolto nella corsa in questo momento* allora poniti questa domanda: ... *sugli sforzi di chi vengo attualmente pagato?*

Se la risposta che ottieni è che vieni pagato/a solo sui tuoi propri sforzi, allora hai bisogno di cercare una leva finanziaria maggiore se hai la seria intenzione di lasciare la corsa del topo.

La terza strategia per sfuggire alla corsa del topo è quella di cercare un'opportunità per ottenere il massimo effetto leva dai tuoi sforzi personali e di tempo.

3. TROVA UNA LEVA FINANZIARIA

Come dice John Paul Getty... è meglio guadagnare una piccola quantità sugli sforzi di un grande gruppo di persone che guadagnare il 100% solo sui tuoi sforzi... cosa succede se smettessi di andare a lavorare per un mese, cosa succederebbe alle tue entrate?

Qualche giorno fa stavo chiacchierando con un direttore commerciale proprio su questo argomento, e mi ha fatto notare che lui è sempre stato pagato sugli sforzi dei tredici membri del suoi team di vendita. Abbiamo chiacchierato su questo per un po' e ben presto si è reso conto da solo che se avesse preso il resto dell'anno come tempo libero presto sarebbe stato disoccupato... e quanto poco in realtà nel suo lavoro attuale stesse sfruttando il principio della leva finanziaria.

Un passo importante per uscire dalla ruota del criceto è quello di cercare l'opportunità di ottenere una forte leva finanziaria attraverso l'effetto moltiplicatore di molte persone combinato con il proprio sforzo!

L'imprenditore di successo non è colui che lavora da solo e che guadagna solo in base al proprio sforzo, ma colui che rende la sua impresa funzionante in modo automatico.

4. COSTRUISCI IL TUO BUSINESS

Se veramente desideri creare ricchezza e diventare un imprenditore allora devi avere la tua attività.

Perché?

Come diceva il mio Mentore Jim Rohn: **"I profitti sono meglio dei salari!"**

E' un principio semplice basato sul duro fatto che poche persone diventano ricche lavorando per qualcun altro. Se lavori per qualcun'altro loro stanno semplicemente comprando i tuoi talenti, abilità ed esperienza all'ingrosso e vendendoti al dettaglio... e si tengono tutti i profitti.

Devi avere la tua attività, se vuoi una vera possibilità di ottenere una leva finanziaria forte attraverso gli sforzi di un gran numero di persone.

Una precisazione però... non tutte le attività in proprio forniscono lo stesso livello di opportunità di sfuggire alla ruota del criceto: ci sono molte persone che ipotecano la casa, mettono insieme tutti i loro risparmi per comprare un negozio in franchising di

una grande catena. Per poi lavorare con orari incredibili, gestire dipendenti difficili, pagare spese enormi, e solo per portare a casa un salario misero.

Sarebbe meglio non avessero un lavoro!

Non sono certamente vicini a sfuggire alla ruota del criceto, ne tantomeno sono degli imprenditori di successo.

E' fondamentale che inizialmente cerchi un'opportunità di business che puoi avviare e gestire mantenendo il tuo lavoro attuale. Scegli un'attività che comporti poco investimento o rischio, che si possa gestire part time negli orari da te scelti, e possa generare un flusso illimitato di reddito come risultato della sua possibilità di far leva.

Cerca un'opportunità che può incanalare il tempo che normalmente passi davanti alla TV (8 a 10 ore settimanali per esempio) per i prossimi 2-4 anni. Con l'occasione giusta sarai in grado di creare la tua libertà finanziaria e diventare un vero imprenditore.

Devi iniziare la tua attività indipendente per sfuggire alla ruota del criceto per diventare favolosamente ricco... **ma deve essere un business con una leva finanziaria molto forte!**

5. CERCA LA LIBERTA' PIUTTOSTO CHE LA SICUREZZA

Finché cerchi sicurezza sei destinato/a a rimanere schiavo/a della ruota del criceto.

La sicurezza è il grillo parlante che ti lega alla mediocrità. Così tante persone sono coinvolte nella corsa perché sono più concentrate sulla sicurezza di quanto non lo siano sull'opportunità.

Per liberarti dalla routine è necessario cercare opportunità prima, e la sicurezza poi.

Nella nostra società ci viene insegnato a puntare su una buona istruzione e poi trovare una buona azienda nella quale lavorare, un posizione sicura e reddito per molti anni.

Sai che questo modo di pensare, al contrario di quanto crederesti, è di concezione moderna?

Ancora un centinaio di anni fa, la maggior parte delle persone lavoravano in proprio, coltivando la terra o attraverso competenze specialistiche.

La maggior parte delle persone erano imprenditori, ed avevano una mentalità di ricerca di opportunità prima, piuttosto che di sicurezza.
Poi, con l'avvento dell'era industriale, le persone sono andate in massa a lavorare per le grandi aziende pensando che garantissero una maggiore sicurezza.

Mentre potresti credere di avere sicurezza in quello che stai facendo in questo momento ... la verità è che la maggior parte delle persone che hanno cercato di sicurezza sono infelici, schiave dl loro monotono lavoro dalle 9 alle 6.

Le persone che cercano in primo luogo la sicurezza vedono sempre lati negativi e ostacoli insormontabili in qualsiasi opportunità si trovino davanti. Anche le persone che cercano opportunità riconoscono i lati negativi, ma la loro attenzione gravita verso il lato positivo e il potenziale delle cose.

Per liberarti dalla ruota del criceto e creare ricchezza per te e la tua famiglia è necessario cominciare subito a cercare l'opportunità che ha il potenziale di portarti verso la libertà.

6. FAI AZIONI DECISIVE

La prossima strategia chiave utilizzata da coloro che hanno si sono liberati dalla ruota del criceto è che hanno tutti intrapreso una azione decisiva!

Quando ti metti in azione, ti posizioni nella direzione di un futuro migliore.

L'azione decisiva... è quella che farà la differenza per te nel passare dalla tua situazione attuale alla vita che attualmente puoi solo sognare!

Quelli che si vogliono liberare delle catene che una vita vissuta seguendo la sicurezza ha attaccato loro dietro la schiena, intraprendono azioni decisive quando si presenta la giusta opportunità. Valutano attentamente tutte le opportunità fino a quando ne trovano una che li entusiasma e che si evidenzia secondo i loro criteri di valutazione rigorosi.

Una volta che credono di averla trovata ... si muovono rapidamente e con decisione per mettersi in gioco. Prendono una decisione positiva, ed iniziano immediatamente, senza alcuna esitazione o indecisione, prendono al volo la possibilità di iniziare a lavorare sulla loro libertà.

Se sei seriamente intenzionato/a a migliorare la tua vita, liberandoti dalle catene per creare ricchezza finanziaria allora devi agire con decisione.

L'opportunità migliore di business nel mondo ha poco valore per la persona che decide di pensarci su per una settimana o due, o più, e alla fine soccombe alla tentazione di guardare la TV ogni sera invece di essere deciso, audace e orientato all'azione.
Sì... è possibile diventare un imprenditore di successo e vivere la tua vita da sogno... ma solo se fai un'azione decisa quando ti si presenta l'opportunità giusta di business, invece di pesare e rimandare!

7. SEGUI UN SISTEMA DI BUSINESS COLLAUDATO

Un grosso errore che molte persone fanno è quello di avviare un business e diventare un imprenditore indipendente. Se farai questo allora avrai bisogno di fare tutti gli errori da solo, imparare tutte le lezioni che devi e, alla fine, capire che cosa devi fare per avere successo.

Non devi essere un imprenditore autonomo! È molto meglio far parte di un business che fornisce un sistema di business collaudato.

Perché? Semplice... potrai velocemente monitorare il tuo successo!

Hai più probabilità di successo nel business (e in tempo più brevi), se ti puoi collegare ad un sistema di business collaudato e seguire il processo di qualcuno ha già avuto successo.

È per questo che il modello di business in Franchising è così popolare in questo momento... fornisce un sistema collaudato passo-sistema che può essere appreso e poi gestito anche da un diciassettenne brufoloso.

L'unico problema è che nella maggior parte delle imprese in franchising non c'è un sistema di leve finanziarie da sfruttare: i proprietari di franchising esborsano ingenti somme di denaro per comprare il business perché vogliono il sistema collaudato da seguire... ma la realtà è che stanno semplicemente comprandosi un lavoro.

Ci sono invece a disposizione una serie di opportunità di business che ti fornirà un sistema collaudato e persone di successo che lavoreranno direttamente con te per garantire virtualmente il tuo successo.

8. LAVORA CON UNA GUIDA

Potrai liberarti dalla ruota del criceto più velocemente trovando qualcuno, una guida, un mentore che lo ha fatto con successo prima di te!

Nel mondo aziendale... per riuscire ad aver successo ed ottenere quel nuovo lavoro, o promozione, invariabilmente significa che qualcun altro ci rimette. Se possiedi la tua attività e ottieni un nuovo cliente, puoi star certo che il tuo concorrente l'unica cosa che perde è quel nuovo cliente.

Non vi è alcun incentivo per le persone nell'esser mentore di chi è nella ruota del criceto... perché se lo fanno e avrai successo finirai nell'essere in competizione con loro. Come risultato è quasi impossibile trovare buoni mentori che hanno successo nei settori in cui stai cercando di avere successo.

Un buon mentore vale il suo peso in oro (ed anche di più).

- Un buon mentore può aiutarti ad evitare gli errori che altrimenti faresti.

- Un buon mentore ti aiuterà ad accelerare il tuo successo, spesso anche di anni!

Trova un mentore che si rispetti e col quale ti senti a tuo agio nel lavorare insieme e la trasformazione della tua vita si manifesterà dal giorno alla notte.

Accelererai il tuo progresso e ti libererai dalla ruota del criceto ad una velocità maggiore quando troverai e lavorerai con il mentore giusto!

9. ACQUISISCI LE COMPETENZE NECESSARIE

Affrontiamo la realtà ... se continui a rimanere intrappolato nella ruota del criceto, e finanziariamente tiri avanti senza vivere la tua vita da sogno ... allora potrebbe essere necessario acquisire alcune nuove abilità.

Le persone che vogliono realmente fuggire dalla routine e vogliono diventare dei veri imprenditori di successo, lo fanno preparandosi ad investire su se stessi e acquisire le competenze necessarie!

Se hai intenzione di avere successo nella tua attività fortemente indebitata possono essere richieste nuove competenze. La bella notizia è che queste competenze sono facilmente accessibili: chiunque abbia un desiderio abbastanza forte è in grado di acquisire queste competenze a partire da oggi.

In primo luogo è necessario pensare in modo diverso rispetto alle persone che di solito frequenti sia al lavoro che nella tua vita privata.

Per la maggior parte delle persone ciò che pensano è la prima cosa che li trattiene dall'avere successo.

Se vuoi avere successo è necessario cambiare i tuoi vecchi modi di pensare, la tua mancanza di consapevolezza, e cominciare ad adottare un mente orientata alla prosperità. In caso contrario, rimarrai esattamente dove sei, nella tua situazione attuale, ancora più profondamente intrappolato nella ruota del criceto.

Ricorda che tutto quello che devi sapere per raggiungere il successo può essere appreso: tutte le informazioni, le competenze e la mentalità che ti serve sono a portata di mano ... tutto quello che devi fare è essere pronto a raggiungerlo.

Senza queste capacità e nuovo modo di pensare sei destinato a rimanere dove sei ora. È questo quello che vuoi? Penso di no, altrimenti non staresti leggendo questo report, giusto?

Tutte le competenze necessarie per vivere una vita da sogno e diventare finanziariamente ricchi sono a tua disposizione!

10. CONCENTRA I TUOI SFORZI

Una volta trovata la giusta opportunità e preso una decisione positiva di metterti in gioco allora devi concentrare tutti i tuoi sforzi nel modo giusto.

Uno dei motivi principali per cui le persone non riescono a creare un'attività di successo lavorando da casa è che non riescono a concentrare tutti i loro sforzi. Si distraggono facilmente per tutto ciò che sta succedendo nella loro vita.
Iniziano con ogni nuova opportunità di business che gli viene proposta e non ne portano avanti fino in fondo nessuna!

Se sei vicino al successo e stai per vivere il tuo stile di vita da sogno è necessario imparare a concentrare tutti i tuoi sforzi, come un laser.

Ma su cosa ci si concentra?

Si potrebbe facilmente fare ciò che fa la maggior parte delle persone focalizzarsi sui problemi come…

- Il prodotto è stato consegnato un giorno in ritardo
- Mi hanno ha detto no
- Non hai fatto un milione di euro nella prima settimana

... Ma la domanda che dovresti farti è: "*E' questa la cosa più importante sulla quale focalizzarsi per raggiungere il successo? "*

Certo che no... è necessario porre l'attenzione sulle diverse aree del tuo nuovo business, questo ti porterà all'avere successo. Certo, ci sono sempre cose che vanno male, certo, ci sono sempre aspetti negativi se vai a cercarli.

Prova per un mese a cancellare la parola "problema" dal tuo vocabolario e sostituirlo con "sfide", acquisirai una potenza incredibile!

Ora decidi di dedicare le tue energie sul cercare soluzioni invece che lamentarti dei problemi.
A meno che impari a concentrarti su ciò che è più importante per te, per raggiungere il successo, sei destinato a perderti in quelle cose che portano al fallimento (ad es: smetti per un po' di tempo di guardare la tv e dedica del tempo ad acquisire le competenze necessarie).

Concentra tutti i tuoi sforzi su ciò che ti porterà al successo e lascia andare tutto quello che non serve e che non ti avvicina ai tuoi obiettivi!

11. UN PRODOTTO UNICO IN UN SETTORE IN CRESCITA

La strategia finale è quello di trovare un unico prodotto in un settore che ha dimostrato di essere redditizio, riducendo al minimo il rischio.

Se un settore è pronto a dimostrare una forte curva di crescita, allora sei già a metà strada per raggiungere il successo. È possibile ridurre al minimo la esposizione al rischio quando sei in un settore che ha dimostrato essere redditizio.

Solo uno sciocco potrebbe essere coinvolto in un settore morto o morente. Molti lo fanno e si meravigliano chiedendosi del perché il successo gli sfugge…

Ciò che dovresti cercare è un settore redditizio che si trova in un momento di crescita esponenziale. Quando lo riesci a trovare, ricerca un prodotto unico all'interno di quel settore.

Ma quali sono alcune industrie collaudate che potresti prendere in considerazione?

Ecco una solo una manciata di idee:

- Nutrizione e Benessere
- Formazione
- Commercio elettronico
- Telecomunicazioni
- Internet Marketing
- Settore Crescita Personale
- Elettronica

Rendo l'idea?
La chiave è trovare qualcosa di veramente unico all'interno di un settore redditizio e collaudato per godere di una maggiore possibilità di successo!

ORA È IL TUO TURNO, DIVENTARE UN IMPRENDITORE LIBERO E USCIRE DALLA RUOTA DEL CRICETO!

Che cosa devi fare ora?

Come fai a prendere le informazioni in questo report e applicarle per diventare un imprenditore di successo nel più breve periodo di tempo?

Dalla mia osservazione, la maggiore possibilità di liberarti e diventare finanziariamente libero è quello di cercare una opportunità di business che offre i seguenti vantaggi:

- Basso investimento per iniziare (meno di 500 Euro)
- Senza costi fissi
- Nessuna richiesta di partecipazione o di deposito di prodotti
- No dipendenti
- Sistema di business collaudato e duplicabile
- Fornisce massiccia leva finanziaria sui tuoi sforzi
- È perfettamente posizionato di fronte a un importante trend di crescita del settore
- Offre un prodotto unico all'interno di un settore provato e redditizio

- Mentori con un interesse acquisito nel tuo successo
- Potenziale di reddito illimitato
- Possibilità di lavoro Part time e di lavoro durante le ore che scegli

Come te ero alla ricerca di una opportunità di business che ha fornito tutti i benefici di cui sopra. Ne ho guardati centinaia che promettevano questi benefici, ma ha trovato pochi che in realtà rispondessero a tutti i benefici.

Ora vorrai scoprire cosa io ho trovato essere il miglior mezzo per creare ricchezza.

ECCO COME RAGGIUNGERE LA TUA INDIPENDENZA ECONOMICA

Dopo tutte le mie ricerche e i miei investimenti in denaro su diverse attività tradizionali ho capito che il Network Marketing è il MIGLIOR metodo disponibile oggi per diventare un "Imprenditore Liquido" a rischio zero, che funziona anche in Italia ed in questo preciso momento, per uscire dalla ruota del criceto e raggiungere la tua indipendenza economica.

Garantito!

Sai che cosa è il Network Marketing? Ne hai mai sentito parlare?

Io non so se lo conosci, se qualcuno te ne ha mai parlato o se hai già avuto esperienza diretta, se provi a "chiedere in giro" cosa sia il Network Marketing temo che pochi siano in grado veramente di darti una spiegazione sensata e che si avvicini veramente a questa forma di business.

Il mio obiettivo è quello di spiegarti in modo dettagliato e professionale che cosa sia questo business eccezionale che ha cambiato la mia vita, quella della mia famiglia e di tantissime persone del mondo che come me hanno colto questa opportunità di costruirsi il proprio business imprenditoriale.

Il Marketing del Passaparola o Network Marketing è un metodo diverso di distribuzione di prodotti nato intorno agli anni 30 del 900 negli Stati Uniti.

Evidenzia alcune caratteristiche particolari e diverse rispetto a tante altre attività, che ne hanno permesso la diffusione in tutto il mondo, coinvolgendo milioni di persone e di aziende e creando migliaia di milionari.

Il sistema di distribuzione tradizionale prevede che un prodotto esca dalla fabbrica e affronti una catena distributiva per giungere al consumatore finale (vedi disegno sotto). Questo sistema fa crescere del 70/80% il prezzo del prodotto ed il cliente finale paga tutte queste spese.

Il Network Marketing invece consente ad una persona di acquistarli direttamente dal produttore scavalcando il sistema di distribuzione tradizionale, grazie al fatto che qualcuno che usa questi prodotti e ha dei benefici e risultati nell'utilizzarli è in grado di far conoscere a sua volta l'azienda che li produce ai propri contatti mettendo in relazione queste persone direttamente con l'azienda che fa la vendita.

Il prodotto viene venduto dall'azienda ed arriva direttamente a casa del cliente che li paga direttamente all'azienda, senza che l'incaricato faccia altro (STAI ATTENTO! non si tratta quindi di comprare e rivendere prodotti!)

Inoltre questo cliente può mettere in moto lo stesso procedimento che ha innescato la persona che gli ha fatto conoscere i prodotti, può cioè godere di
uno sconto/provvigione come consumatore associato e quindi generare a sua volta dei clienti che comprano direttamente dall'azienda ed avere delle provvigioni.

Praticamente, per dirtelo in modo più semplice, non si fa altro che utilizzare quello

che tu fai già da sempre e che fai tutti i giorni: il PASSAPAROLA!
Se tu vai a mangiare una pizza o se usi un determinato tipo di scarpe o un particolare piano tariffario del telefonino e ne sei entusiasta, cosa fai?

Se non ti viene in mente la risposta te lo dico io: ne parli alle persone con cui vieni in contatto, lo dici a tutti perché dato che lo hai provato e ne sei entusiasta, tu sei sicuro di aver trovato qualcosa che può cambiare la situazione di altre persone, puoi aiutarle a stare meglio e non perdi occasione per raccontarlo.

Questo è sostanzialmente il Network Marketing, e si basa su un principio molto semplice CHE TUTTI FANNO e quindi puoi farlo anche tu in modo semplice e spontaneo.

Ogni incaricato può creare la sua rete (Network) di consumatori associati che comprano dall'azienda creando così il suo Business Liquido senza costi fissi, senza magazzino, senza dipendenti e con una tassazione fortemente agevolata!

In genere (ma la cosa può variare a seconda del prodotto o dell'azienda) il vantaggio che se ne trae deriva sia dalla possibilità di acquistare prodotti di alta qualità con sconti crescenti, sia la possibilità di guadagnare in percentuale sugli acquisti fatti dai propri consumatori associati che comprano direttamente dall'azienda (c.d. provvigioni dirette), sia mediante guadagno attraverso la differenza percentuale di provvigioni dei tuoi collaboratori (c.d. provvigioni indirette imprenditoriali).

Più avanti ti spiegherò meglio come funzionano i guadagni.

Quindi, più promozione un incaricato riuscirà a fare e più fatturato faranno i suoi collaboratori (consumatori associati) e maggiori saranno i guadagni a vario titolo percepiti da lui e dai suoi collaboratori.

Inoltre questo consente a tutti di fare carriera e raggiungere delle qualifiche importanti che vengono determinate dal fatturato generato dal Network di consumatori associati, più cresce il fatturato e più crescono le carriere, non importa quante persone ci sono all'interno dell'attività.

Normalmente, per entrare in questo tipo di business si deve essere "presentati" da un incaricato già in affari, chiamato "sponsor".

Come si vede è cosa ben diversa dalle famigerate "vendite piramidali" nelle quali, invece, si guadagna esclusivamente "dall'arruolamento" di un numero sempre più crescente di membri, ricavandone una percentuale sulla quota d'ingresso.
Nel Network Marketing non ci sono quote di ingresso e si guadagna se si usano e si promuovono prodotti cioè si guadagna SOLO se si fa fatturato, nel sistema piramidale si guadagna SOLO arruolando nuovi membri, dato che non esiste un prodotto da consigliare ed è una forma illegale di guadagno.

PERCHÉ NON SI VENDONO PRODOTTI?

In un'azienda di Network che si rispetti non vi è obbligo alcuno di dotarsi di uffici, magazzino, strutture di vendita, supporto logistico ed umano e non ci sono obblighi di fatturato ecco perché io lo chiamo un business liquido.

L'azienda in genere provvede a tutte le incombenze amministrative e fiscali, oltre che logistiche.
Infatti, normalmente il magazzino viene gestito dall'azienda, così come la spedizione, ogni altro aspetto logistico e la fatturazione.

All'incaricato non rimane altro da fare che usare i prodotti per saperli consigliare e costruirsi una rete distributiva (network), creando così la sua impresa liquida fatta di altre persone.
La struttura di promozione della propria organizzazione si può espandere in modo incredibile ed in tutto il mondo, considerato anche che ogni incaricato è a tutti gli effetti un imprenditore autonomo che si crea la propria rete (c.d. down-line) che fa capo al proprio sponsor (c.d. up-line), la cui rete fa capo allo sponsor dello sponsor e così via in un intreccio infinito di connessioni.
Questo fa capire come i guadagni, anche molto importanti, non derivino dalla sola promozione ma, anzi, derivino in massima parte dalla propria organizzazione più ampia essa è e più efficiente ed operativa è, più tutti i membri della rete guadagneranno.

Per ridirtela semplice l'incaricato di vendita non è un venditore di prodotti perché la vendita non la fa lui ma l'azienda (vedi definizione di vendita), l'incaricato invia solo gli ordini dei suoi clienti ed al resto ci pensa l'azienda, anche per quanto riguarda i pagamenti dei prodotti vale la stessa cosa è l'azienda che riceve i pagamenti ed il prodotto non viene consegnato al cliente se non viene pagato, quindi l'incaricato ha anche la certezza di ricevere le provvigioni.

Prova a chiedere ad un rappresentante (che non ha nulla a che vedere con un incaricato di vendita) che deve fare magari centinaia di km al giorno per vendere (con commissioni più basse di un incaricato) e poi se il cliente non paga non riceve le commissioni mandando a quel paese ore e ore di lavoro!

Inoltre l'incaricato, proprio perché non è un venditore non deve preoccuparsi di avere centinaia o migliaia di clienti per campare e portarsi a casa delle provvigioni ma deve semplicemente gestirne una decina o una ventina, il tutto viene chiaramente moltiplicato dal numero di clienti che hanno anche gli incaricati del suo gruppo.

Per farti un esempio: se un incaricato X ha i suoi 20 clienti che gli danno un fatturato complessivo di 1000 euro al mese, pensa cosa succede se questo mister X ha nel suo network 100 incaricati (che non ha trovato tutti lui ma che sono il totale dei componenti del suo gruppo) che fanno altrettanto cioè hanno ad esempio solo 20

clienti a testa.
Sembrerebbe poco ma nell'attività vuol dire avere un gruppo che ha 2000 clienti per un totale di 100.000 euro di fatturato mensile e mister X prende una percentuale su tutto questo, vuol dire avere circa un 10% di guadagno di provvigioni indirette che si rinnovano ed aumentano ogni mese, per un importo mensile di circa 10.000 euro di provvigioni, mica male no?

Il Network Marketing per intenderci è un Moltiplicatore delle ore di lavoro dove si ottimizza il lavoro delle persone evitando alle stesse di dover lavorare 8 o più ore al giorno per 5 o 6 giorni la settimana ma consente ad un incaricato di lavorare di meno e di portare a casa molto di più.

Se vogliamo parlare di ore di lavoro è sufficiente dedicare 2/3 ore al giorno per 5 giorni la settimana, totale 10/15 ore di lavoro alla settimana per realizzare un business di successo a cinque cifre mensili, in questo modo chiunque lo può fare anche la persona più impegnata!

IL NETWORK MARKETING NON HA NIENTE A CHE VEDERE CON I SISTEMI PIRAMIDALI!

Quando qualcuno ti propone di entrare in un business di promozione diretta, assicurati prima di farlo che si tratti veramente di un "network marketing" e non di un sistema piramidale illegale.

VEDIAMO LE PRINCIPALI DIFFERENZE:

Struttura piramidale	Network Marketing
si guadagna solo per i membri arruolati	si guadagna una percentuale sul fatturato che fai tu e i tuoi collaboratori
non esistono prodotti o non servono a nulla	**i prodotti hanno una domanda vera e un mercato vero**
una upline guadagna SEMPRE di più della downline	una downline può guadagnare molto di più del proprio sponsor
Spesso è richiesto un fee di ingresso molto alto	**Non è richiesto capitale**
Ha in genere una durata breve, massimo ⅔ anni	L'attività può durare tutta la vita!
E' un'attività illegale	**Il network marketing è regolamentato in Italia dalla Legge 173 del 2005**

Nelle piramidi inoltre non c'è nessun tipo di possibilità di carriera mentre nel network marketing la carriera è possibile per qualsiasi persona che si impegni, lavori con il proprio team e raggiunga gli obiettivi di fatturato insieme a loro.

Ricorda che è sempre e solo il fatturato dato dal volume di prodotti promossi che determina la carriera e nessuno può fermarti in questo. Se le persone nel tuo gruppo avranno successo e raggiungeranno i loro obiettivi di fatturato e di carriera

anche tu avrai il tuo riconoscimento e la tua gratificazione.
Questo non succede nemmeno nelle aziende tradizionali dove capita che ti impegni e lavori sodo per far carriera ma questa è sempre determinata dalle decisioni dei tuoi capi e se gli stai a genio!

Ripeto: Il Network è un lavoro meritocratico dove la crescita è sempre e solo la conseguenza dei fatturati tuoi e del tuo gruppo, punto e stop! Si tratta di un rapporto Vinci/vinci tra te i tuoi incaricati dove tutti hanno da guadagnarci e niente da perderci.

Conosci qualche cosa di meglio?

COME SI FA A CAPIRE SE QUESTO METODO È SICURO?

Questa è una delle domande più frequenti, chi capisce che il network marketing è un'ottima opportunità vorrebbe iniziare subito con l'azienda migliore.
Quando inizi un'attività in proprio sono molte le variabili che entrano in gioco per il tuo successo e di sicuro vuoi eliminare quelle che non dipendono da te.
Quindi vuoi che l'azienda con cui inizi sia solida e sicura.

Ricorda però che il successo in questa attività a prescindere dalla qualità dell'azienda o meno dipende solo ed esclusivamente da te, da quanto sarai disposto a metterti in gioco, dalla tua voglia di imparare e di fare tutto il necessario per raggiungere i tuoi obiettivi.

Bene, chiarito questo, fondamentalmente ti devi porre due domande:

- **Da dove vengono i soldi?**

Sembra una domanda banale, ma fai molta attenzione a questo punto: **Se la tua azienda ha un prodotto reale, che viene venduto sul mercato è tutto OK,** se

invece le tue commissioni derivano solamente dai pagamenti periodici di persone che si sono affiliate per guadagnare allora il sistema non sta in piedi, oltre che ad essere illegale (Attenzione, ci sono molte aziende che trovano scappatoie legali per far si che il loro piano di marketing "piramidale" diventi legale, per esempio offrendo l'affiliazione gratuita e degli upgrade obbligatori per poter guadagnare, ma questo non le rende comunque delle buone opportunità).

La verifica la puoi fare con questa semplice ulteriore domanda: "un affiliato, sarebbe in grado di guadagnare anche senza sponsorizzare nessun' altro??" se la risposta è NO, ti invito calorosamente a considerare altre opportunità.

- **Perché questa azienda paga proprio me?**

Questa è ancora più importante della prima, nessuno paga per "non fare niente" anche se trovi molti annunci online che promettono questo, devi comprendere appieno quale sarà il tuo lavoro e perché vieni pagato.

Per esempio cliccare su dei banner pubblicitari NON è un lavoro di network marketing, può essere una pratica retribuita, ma nessuna azienda paga pubblicità per avere qualcuno che viene pagato solo per cliccare e che non è interessato, quindi non si capisce perché dovrebbe pagare pure te.

Il Network Marketing è un Lavoro con la L maiuscola, non mi stancherò mai di ripeterlo, e vieni pagato per fare due cose fondamentalmente:

- Fare in modo che i clienti diventino dei clienti abituali, grazie alla tua assistenza
- Insegnare ad altri collaboratori a fare lo stesso, e a questo scopo devi prima tu imparare le abilità necessarie per sviluppare la tua attività, non a caso si parla sempre di crescita personale, cioè di acquisire tutte quelle conoscenze, abilità e competenze che ti servono per aiutare i tuoi collaboratori a risolvere i loro problemi e a raggiungere i propri obiettivi, in modo che tu possa raggiungere i tuoi.

Di seguito ecco ALCUNI CONSIGLI spassionati che ti invito a tenere in considerazione:

PRIMO CONSIGLIO

Date le non poche difficoltà dovute sia alla necessità di commercializzare prodotti di alto livello qualitativo, sia i rilevanti costi di gestione amministrativa della società, CONSIGLIO di scegliere - se possibile - società che operino nel Network Marketing da almeno 10 anni dato che, in genere, la maggior parte non riesce a superare i 5 anni di vita!

SECONDO CONSIGLIO

Cerca sempre di capire, prima di decidere, se in effetti esiste un mercato per quei prodotti che ti viene proposto di vendere.
Qual è la loro qualità? I prodotti devono essere di altissima qualità tanto da non poterli trovare sul mercato tradizionale.

Quanto sono competitivi sul mercato, a prescindere dal loro prezzo di vendita?
Ecco perché e' anche importante testare preliminarmente i prodotti, per capirne la qualità ed il possibile impatto sui tuoi potenziali clienti.

TERZO CONSIGLIO
Per evitare di perdere il tuo tempo, cerca di aderire a piani di marketing di aziende che producano beni il cui mercato è in espansione, che abbiano in qualche modo una forte presa emotiva sui consumatori, che siano in linea con le tendenze del momento.

Cerca di scegliere un'azienda che operi in un mercato "del presente" ma che sia fortemente proiettato verso il "futuro" dei consumi, o avrai perso in partenza.

In genere questi settori non passano di moda e, se possibile, sono in continua espansione: SALUTE, BENESSERE, FORMA FISICA, ASPETTO PERSONALE, MOTIVAZIONE E SUCCESSO PERSONALE.

Cerca aziende che, a prescindere dal prezzo, offrano prodotti al top!! Lascia perdere il prezzo dei prodotti, non centra niente, perché non è il prezzo che determina se un prodotto faccia fatturato o meno, ma la sua qualità!

SEGUI SEMPRE LE TENDENZE, NON ANDARE MAI CONTRO DI ESSE!!!

QUARTO CONSIGLIO
Cerca di capire subito com'è strutturato il piano dei compensi dell'azienda
> stai alla larga dalle aziende che si ripromettono di garantirti un compenso "minimo", perché in genere riceverai solo quello!

Cerca di sapere come hanno operato i distributori al top, i leader, che operano da almeno 3-5 anni nell'organizzazione, così da poter valutare il potenziale economico dell'azienda e del prodotto.

Cerca di sapere se le persone al vertice del business realizzano davvero guadagni importanti.
Perché è utile saperlo?

Perché si tratta della più importante motivazione ad entrare, a far lavorare le proprie down-line, a trovare nuovi incaricati!!
SE NON ESISTONO IN AZIENDA DISTRIBUTORI DI SUCCESSO, VUOL DIRE CHE IL PIANO COMPENSI NON FUNZIONA O, PEGGIO, E' FALSO!!

QUINTO CONSIGLIO
STAI ALLA LARGA dalle società che ti impongono di creare un magazzino o, comunque, di dotarti di un minimo di scorte. Se deciderai di farlo, dovrà essere SOLO una tua scelta operativa, non un obbligo imposto dall'azienda!
Cerca aziende che si occupano in prima persona della gestione del magazzino, così

come della logistica e della spedizione che, se l‘azienda è seria e di successo, deve avvenire sempre in pochissimi giorni.
Diffida anche di quelle aziende che ti obbligano a comprare tutti i mesi per tuo uso un certo quantitativo minimo di prodotti, a fare cioè il cosiddetto autoconsumo obbligatorio che magari si addebita automaticamente sulla carta di credito!

SESTO CONSIGLIO
Se possibile, SCEGLI AZIENDE CHE TI GARANTISCANO UNA EFFICIENTE STRUTTURA DI SUPPORTO E FORMAZIONE!!!
E ACCERTATI CHE LA FORMAZIONE SIA GRATUITA.
In genere le aziende serie e di successo danno la formazione gratuita ed al massimo richiedono dei rimborsi spese e non ti obbligano in alcun modo a partecipare.
Sappi che incontri operativi e formazione a vario livello sono momenti fondamentali per la crescita in questo business e il successo di un distributore e delle sue down-line!

In genere nelle aziende più serie, la formazione è gestita dai distributori-leader, che hanno avuto successo e che cercano di trasferire conoscenze ed esperienze ai nuovi arrivati.

Molto importante sarà anche lo spazio dedicato alla crescita ed alla motivazione e formazione personale!
SENZA SUPPORTO E FORMAZIONE MOLTO DIFFICILMENTE AVRAI SUCCESSO!!!!!!!!!.
Tu sei a capo di te stesso, della tua azienda.
Il tuo successo è dato dal successo raggiunto da tutti i membri della tua rete e della tua down-line.

LA DUPLICAZIONE - cioè la capacità di replicare quanto fai tu attraverso i nuovi distributori - E’ LA VIA DEL SUCCESSO IN QUESTO BUSINESS….

Ecco perché io ho creato un PORTALE DI FORMAZIONE totalmente GRATUITO al quale potrai accedere con la tua password che ti insegna passo dopo passo tutta l’attività e come sviluppare la mentalità imprenditoriale.

SETTIMO CONSIGLIO
L’Azienda deve essere riconosciuta dalle associazioni delle aziende che operano in questo modo.
A livello mondiale l'associazione principale è DSA, in Italia c’è AVEDISCO. Se l'azienda che hai scelto è associata con queste organizzazioni allora sei in una botte di ferro, perché questi organismi controllano la legalità dell’operato dell’azienda.

OTTAVO CONSIGLIO
Anche il prodotto commercializzato deve avere delle caratteristiche precise: innanzi tutto ci devono essere dei prodotti di altissima qualità dei quali ti puoi innamorare, e che puoi tranquillamente consigliare a chi ti sta' intorno.

Se il prodotto non ti piace, cambia network perché sennò ti trasformi in un venditore e le cose non funzionano. (per sapere se ti piace....PROVALO!)
Inoltre il prodotto deve essere in esclusiva per la rete di Network marketing.

• **Deve essere un prodotto di consumo --->** Se vendi aspira polveri devi sempre trovare clienti nuovi… se invece hai un prodotto di consumo, i tuoi clienti e i tuoi incaricati li riordinano ogni mese per sempre.
• **Deve essere un prodotto adatto a tutti --->** Se hai un prodotto adatto solo ad una parte del pubblico la tua attività ne viene limitata, per esempio se distribuisci giocattoli avrai come clienti solo i bambini, se vendi fard & rossetti, avrai accesso solo al pubblico femminile (o quasi!) cosi come se vendi rasoi da barba.. :-)
• **Deve avere un prezzo non troppo alto --->** Sennò la vendita risulta molto complessa, pensa solo alle pratiche per vendere un'automobile.
• **Deve avere un prezzo non troppo basso --->** Altrimenti, anche se ti pagano buone percentuali, guadagni troppo poco e per sostenere il tuo business devi avere troppi clienti

Per farti capire quanto ti ho scritto in precedenza la mia azienda con la quale collaboro da 12 anni, dove ho fatto carriera e sono diventato Senior Manager, e' il leader indiscusso nel mondo per la coltivazione produzione e distribuzione di prodotti a base di Aloe Vera pura. Fondata nel 1978, e' presente in 158 nazioni, fattura circa tre miliardi di dollari all'anno, e' formata da circa 10 milioni di incaricati nel mondo, tratta prodotti di salute e benessere di altissima qualità certificati a livello internazionale che non si trovano nei negozi, ponendosi in un settore che non ha nessuna crisi.

A livello italiano siamo associati AVEDISCO e siamo regolamentati dalla legge 173/2005, garanzia di serietà dell'azienda. Il nostro fatturato è di circa 60 milioni di euro all'anno in continua crescita e nel 2015 siamo cresciuti del 21% circa rispetto all'anno precedente.

Io do formazione gratuita alle persone che collaborano con me presso i nostri centri di formazione sparsi sul territorio nazionale ed on line.

L'azienda non da nessun tipo di obbligo di magazzino o di autoconsumo essendo noi inquadrati come incaricati di vendita INDIPENDENTI…

Le carriere sono aperte a tutte le persone di qualsiasi età, sesso, religione e consente di creare un business che da 5 entrate differenti tra cui una RENDITA.

COME CREARTI UNA RENDITA CON IL NETWORK MARKETING

Ti ho già accennato qualcosa sui guadagni in questa attività e penso tu abbia capito che hai la possibilità di avere diverse entrate.

Conosci un'attività, un lavoro che ti da la possibilità' di avere 3 entrate differenti? Che ti da la possibilità che i soldi entrino nelle tue tasche da ben 3 fonti diverse?

Probabilmente, anche se ti sforzi, non te ne verranno in mente perché di solito, quando si parla di attività tradizionali le entrate che generano questo tipo di lavoro sono solo una!

Si perché ad esempio se fai il dipendente la tua entrata è lo stipendio fisso, se fai il venditore hai le provvigioni e al massimo delle provvigioni sui tuoi subagenti, se hai un negozio guadagni dalla vendita dei tuoi prodotti e/o dei servizi etc etc.

Un'attività di Network invece, offre a tutte le persone normali, di qualsiasi ceto sociale, razza e religione di poter costruire la propria ATTIVITA' IMPRENDITORIALE A BASSISSIMO COSTO E RISCHIO ZERO, CHE DA ALMENO 3 ENTRATE DIFFERENTI TRA CUI UNA RENDITA!

Hai capito bene, perché nella vita si fanno tante cose, però bisogna vedere dove ci portano le cose che facciamo, se sono redditizie e se ci cambiano la vita!

Invece di accontentarti di risultati scadenti o poco gratificanti e sempre uguali, il Network Marketing ti consente di intraprendere un lavoro che man mano lo fai ti avvicina sempre di più ai tuoi obiettivi ad al miglioramento della tua vita.

A parità' di tempo ed impegno profuso rispetto ad un'attività tradizionale, questa opportunità da dei risultati a dir poco straordinari, perché il piano marketing riesce a moltiplicare le tue ore di lavoro giornaliero grazie al denso lavoro di squadra, cosa che anche se tu ti sforzassi al massimo, potresti lavorare per 24 ore al giorno.

Invece come ti ho già spiegato il Network Marketing ti permette di guadagnare come se lavorassi 100 o 200 ore al giorno perché moltiplica le ore lavorate da te e dai tuoi collaboratori.

IL POTERE DELLA LEVA NEL NETWORK

I soldi non piovono dal cielo e in tutti i business bisogna metterci impegno e non ci sono garanzie di guadagno. Tuttavia a parità di impegno ci sono business che possono rendere molto di più di altri.

Quali sono questi business? Secondo il Dipartimento del Lavoro Americano e le Associazioni per la Vendita Diretta, con lo stesso tempo e impegno profuso, una persona ha cinque volte più possibilità di guadagnare 100.000 euro con il Network Marketing che in tutta la vita con un lavoro dipendente da impiegato.

Come mai il Network Marketing viene considerato un business con una capacità di portare denaro in maniera così efficace?

Perché applica il principio della leva. Ma cos'è la leva?

La leva è quella cosa che ti permette di ottenere un risultato enorme a fronte di uno sforzo piccolo. Ovviamente tale leva non ti viene regalata, devi costruirtela.

Facciamo un esempio concreto perché altrimenti non si capisce bene.

Poniamo il caso che tu e i tuoi amici andate a mangiare pesce in un rinomato ristorante sulla riviera. Siete 20 persone e in totale pagate 50 euro a testa. Visto che hai portato 20 persone il ristoratore decide di offrirti il 10% del totale dell'incasso (1000 €). Quindi ti dà 100€.

Questa è la tipica pratica del venditore che riceve una commissione sulle vendite. Qui non viene esercitata nessuna leva poiché la prossima volta per avere altre 100€ devi portare altre 20 persone. Se non fai nulla non ricevi i soldi.

Con il Network marketing invece si applica la leva.

Vediamo come:

Vai dai tuoi 20 amici e gli dici che se vogliono ottenere una parte delle commissioni devono portare delle persone a mangiare. In tal caso loro avrebbero l'8% dell'incasso e tu solo il 2%.

Tutti e 20 amici portano altri 20 amici ciascuno. In totale vanno a mangiare 400 persone e tu ricevi 20 € (il 2%) per ogni gruppo da 20 che spende 1000€.

Senza farla troppo lunga alla fine ti ritrovi in tasca 400€, senza aver lavorato, grazie al fatturato creato dai tuoi amici.

Quindi non sei più un venditore perché ricevi le commissioni ottenute dal lavoro altrui, sei un imprenditore. È così che funziona il network marketing. È questo l'effetto leva.

Ecco perché se ti impegni con il network marketing puoi mettere in piedi una buona rendita in poco tempo.

Come puoi vedere non sei un semplice venditore, ma un imprenditore che gestisce decine o centinaia di persone che collaborano con te.
Immaginiamo adesso che aderisci alla mia rete di network marketing e porti 2 persone. Queste due persone portano 2 persone a testa e quindi quattro in totale. Queste quattro portandone due a testa arrivano a 8. Già così avresti 14 persone che lavorano con te e consumano i prodotti.

Ora immaginiamo che porti 3 persone e che ciascuno porti a sua volta 3 persone. In poco tempo avresti 39 persone che lavorano con te e consumano i prodotti. Se invece portassi 5 persone avresti 155 persone che lavorano con te e consumano i prodotti.

Questo è il potere dell'effetto leva. Il vero lavoro qui non è vendere, ma costruirsi questa potente leva di consumatori di prodotti che ti porta guadagni semi-automatici grazie non solo al tuo fatturato, ma anche al fatturato che promuovono i tuoi collaboratori attraverso il loro uso dei prodotti e quello dei loro clienti.

Attenzione: proprio perché questa non è una vendita piramidale, non conta il numero di persone che entrano in attività con te, perché l'azienda non ti paga per arruolare ma per aiutare loro a guadagnare, conta il fatturato che tu e i tuoi collaboratori producete!

Quindi tornando alle entrate che ti dicevo, queste sono 3 perché avvengono in questo modo:

1. **Distribuzione Diretta:** Consiste nella RACCOLTA di ordini in base alla legge 173/2005 del prodotto a terzi (clienti finali che ricevono il prodotto a casa).
Poiché il prezzo finale è predeterminato dall'Azienda, all'incaricato alle vendite (IDV) spetta una PROVVIGIONE SULL'IMPORTO dell'ordine del cliente che inizia dal 15% e sale al 48%. Es: hai 20 clienti che acquistano € 40 al mese sono € 800 di fatturato che in media ti genera un'entrata mensile dai € 200 ai € 400.

2. **Distribuzione Indiretta:** Si riceve dalla collaborazione di NUOVI AFFILIATI che fanno passaparola.

L'AFFILIATO potrà così beneficiare di vantaggi concreti ed esclusivi (es. prezzo agevolato + provvigioni sul suo passaparola)
Lo Sponsor, cioè la persona che ha fatto conoscere l'opportunità all'affiliato e che gli da affiancamento e assistenza, riceverà una differenza provvigionale del fatturato prodotto da ogni affiliato. Questa attività produce in media da € 500 ai € 3000 e oltre al mese.

Es. 30 affiliati (detti anche) incaricati nel gruppo che fatturano € 800 al mese di prodotti (vedi punto 1) generano €24.000 di fatturato totale di gruppo questi incaricati guadagneranno in base alle loro percentuali e lo sponsor riceve una provvigione indiretta media del 10% sul totale del fatturato del gruppo che equivale in questo caso a € 2.400 al mese.

3. **Rendita:** Consiste nell'aiutare con la formazione e l'affiancamento le persone sponsorizzate (NUOVI AFFILIATI o NUOVI INCARICATI) a fare carriera ed a diventare Manager, in questo caso l'Azienda per il tuo impegno e tempo dedicato ti gratifica con una rendita mensile del 6% a vita ed ereditabile sul fatturato del gruppo Manager che hai formato.

Per ogni persona aiutata che diventa Manager ricevi una percentuale per sempre, a prescindere dal tuo lavoro perché il lavoro l'hai terminato nei confronti di quella persona, proprio come se avessi scritto un libro o una canzone.

Se il Manager è di secondo livello vuol dire formato dal Manager che tu hai creato ricevi il 3%, se è di terza generazione il 2%.

Es.: un gruppo Manager fattura di media € 20.000 al mese tu ricevi il 6% di questo fatturato, vuol dire € 1.200 di rendita mensile. Di media le royalties ti danno entrate che vanno da € 1.500 ai € 20.000 euro e oltre al mese.

Tieni presente che tutte queste entrate arrivano se ci si impegna e si lavora, inoltre si sommano tra loro, è vero che i soldi non fanno la felicità però penso che possono contribuire a rendere la tua vita certamente più leggera, ti danno la possibilità di scegliere come viverla e di aiutare le persone a te care a stare meglio!

In più, come ciliegina sulla torta, ci sono anche altri incentivi come viaggi gratuiti a livello internazionale, condivisione degli utili aziendali e un incentivo per comprarti un'auto nuova.

Cosa ne dici non sarebbe forse il caso di approfondire questo discorso?

COME SVOLGERE L'ATTIVITÀ OFF-LINE

Questa attività è molto semplice e TUTTI LA POSSONO FARE, non è richiesta nessun tipo di esperienza o di abilità È ININFLUENTE il fatto che tu conosca tante persone o meno, perché ci sono molti modi di lavorare come insegno, poi tutto si

impara con la pratica e inoltre hai a disposizione l'affiancamento e la formazione.
L'attività è SEMPLICE perché si basa su pochi punti che possono essere messi in pratica da chiunque:

1. DIVENTA IL TUO MIGLIOR CLIENTE
Diventa il tuo miglior cliente, dato che l'azienda ti da la possibilità di acquistare prodotti che usi tutti i giorni con lo sconto, di provarli e di averne un beneficio, invece di comprare prodotti che lasciano a desiderare, da un'altra parte li compri dalla tua azienda con una qualità altamente superiore.
USA I PRODOTTI
USALI TUTTI, USALI TUTTI I GIORNI!!!

Praticamente non fai altro che cambiare il tuo fornitore dei prodotti di uso quotidiano, di salute e benessere. Provandoli e testandoli acquisisci la consapevolezza e la fiducia nei prodotti e sei quindi convinto e sicuro di quello che vai a promuovere presso i miei contatti.

La domanda che ti faccio è molto semplice, come puoi coinvolgere nuovi consumatori associati se sei tu il primo a non essere un consumatore?!
Sarebbe come se il panettiere va a comprare il pane che mangia a casa sua da un altro panettiere…

2. RACCONTA DEI BENEFICI DEI PRODOTTI
Parlando dei benefici che ne trai tu dall'uso dei prodotti sei in grado di spiegarlo semplicemente agli altri sulla base della tua esperienza, in questo modo ti costruisci una base di qualche cliente, tutti lo possono fare quando si fa passaparola, pensa che io questo lo faccio per esempio anche in spiaggia mentre mi prendo il sole, perché consiglio i miei prodotti o li faccio provare ai miei vicini di ombrellone!

A chi puoi consigliare i prodotti? Praticamente a chiunque, ti faccio delle semplici domande per aiutarti a capire:
Conosci qualcuno che ha bisogno di perdere qualche chilo?
Oppure qualcuno che ha bisogno di più energia durante la giornata?
Conosci qualcuno che fa sport e che può usare dei prodotti naturali che lo aiutano nella sua performance?
O ancora conosci qualcuno che è innamorato del proprio cane o gatto e che vorrebbe aiutarlo a stare sempre meglio?
Conosci qualcuno che si trucca?

Porta con te sempre dei campioni e delle brochure, non sai mai chi potresti incontrare mentre sei in giro!

Questo ti genera una prima entrata come hai visto ma ti aiuta a cominciare a farti conoscere ed avviare come ti ho già detto il processo di passaparola.

3. FAI LA LISTA CONTATTI

Quante volte ti è capitato di sentire qualcuno affermare, con assoluta certezza che lui non conosce nessuno…

Ma sarà vero?

Chiunque decida di avviare un'attività nel Network Marketing scoprirà fin dai primi giorni che uno degli strumenti più importanti, anzi il più importante, è la lista dei contatti. Sia che la si intenda come lista di potenziali clienti che di potenziali collaboratori.
Ma come faccio a fare la lista? chiedono in genere i neo arrivati…

Semplice: prendi un foglio e scrivici tutti, MA PROPRIO TUTTI, i contatti che hai nel cellulare, poi tutti, MA PROPRIO TUTTI, quelli che hai nel computer. Prosegui poi con quelli che hai nei social network e finisci col recuperare le vecchie rubriche, le ricordi? quelle di carta che si tenevano in tasca o nella borsetta…
Quindi?
Quanti sono?

Beh sono sicuro che se li conti tutti una persona di media "socializzazione" avrà nel suo database almeno 300 contatti!
Quando fai questo lavoro RICORDATI di non escludere nessuno, NESSUNO CAPITO?
Anche il più improbabile dei contatti potrebbe diventare il tuo miglior cliente o distributore!

Uno dei segreti per avere successo nel Network Marketing è quello di avere una lunga lista di contatti che si aggiorni ogni giorno con nuovi nominativi.
Portala sempre con te, ovunque vai.
Aggiornala ogni giorno con i nuovi incontri che fai.

Sarà il tuo strumento principale per gestire questo business.
RICORDATI: QUESTO NON È UN GIOCO MA UN BUSINESS CHE PUO' FARTI GUADAGNARE UN MUCCHIO DI SOLDI!!!
Una volta creata la lista, inizia a chiamarli a uno a uno, fissa un incontro. Se ti è comodo dividili per zona, per possibile interesse, o in qualsiasi altro modo ti sia più congeniale.

POTRAI FARE TUTTO QUESTO ANCHE SOLO PART-TIME, DEDICANDOGLI UNA O DUE ORE AL GIORNO.
MA FALLO SERIAMENTE. NON È UN GIOCO!

4. CREA IL TEAM DI CONSUMATORI ASSOCIATI

La gente comincia a conoscerti e tra i tuoi clienti o tra i contatti che hai troverai delle persone che sono interessate anche loro ad avere lo sconto sui prodotti, a guadagnare ed a costruirsi la loro attività, in questo modo cominci ad allargare la cerchia dei tuoi collaboratori che ti aiuteranno ad aumentare il fatturato.

Grazie al loro supporto, all'affiatamento del team ed alla condivisione i risultati che ottieni sono straordinari!
Ricordati sempre che per avere successo in questo business dovrai raccogliere ordini e fare affiliati.

Le maggiori ENTRATE arriveranno dalla rete, cioè dall'effetto moltiplicatore che deriva dall'aver costruito un network di incaricati bravi e volenterosi che usano i prodotti e li promuovono!

INIZIA SUBITO A FARE CONTATTI!!
Ti chiederai: ma da chi posso partire?

Beh, io partirei da questi:
• parenti e amici stretti
• conoscenti e colleghi di lavoro
• contatti con i quali condividi il tempo libero
• persone che incontri in occasioni sociali
• parenti e amici dei tuoi amici
• incontri casuali

Quando non sai più chi contattare, chiedi ai tuoi clienti di darti delle referenze di persone che conoscono loro e che potrebbero essere interessate.

Mentre costruisci il tuo successo, continua a completare la lista contatti, a fare telefonate, a fare incontri, a organizzare presentazioni, a trovare nuovi clienti, a incaricare nuove persone.
BENE DIRAI TU, E POI?
SEMPLICE, POI SI RICOMINCIA DA CAPO OGNI VOLTA…
Mentre costruisci il tuo successo, continua a completare la lista contatti, a fare telefonate, a fare incontri, a organizzare presentazioni, a trovare nuovi clienti, a incaricare nuove persone.
DEVO CONTINUARE??

5. INSEGNA AL TUO TEAM DI COLLABORATORI
A questo punto incominci ad insegnare ai tuoi incaricati come fare a sviluppare la loro attività di successo, cioè gli insegni ad usare i prodotti come fai tu, a sviluppare qualche cliente ed a costruirsi il proprio team di collaboratori come ti ho spiegato sopra. In questo modo il fatturato del tuo gruppo cresce ed i risultati diventano importanti, cosa che da solo non potresti mai fare.
Come si dice l'unione fa la forza ed ecco che il piccolo sforzo di diverse persone genera dei risultati eccezionali. Ti prendi l'impegno di aiutare le tue persone a raggiungere i loro obiettivi, ad aiutarle a fare carriera, perché se loro fanno carriera e guadagnano anche tu farai altrettanto!

COME SVOLGERE L'ATTIVITA' ON-LINE

Il Network Marketing, oltre a consentirti di lavorare in modo tradizionale a contatto con le persone, ti da anche la possibilità di poter lavorare comodamente da casa tua sfruttando la potenza di internet e dei Social Media.
Questo ti consente di sviluppare un business che lavora per te 24 ore su 24, 7 giorni su 7 anche mentre stai dormendo ed a costi decisamente irrisori!

Posso insegnarti come aprire il tuo blog e avere una pagina cattura contatti che ti fornisce in modo **automatico e prevedibile** nominativi di persone che sono interessate ai tuoi prodotti ed al tuo business, consentendoti di avere una lista nomi praticamente infinita!

Una delle prime cose che puoi avere è crearti il tuo sito internet personalizzato che ti consente di sviluppare internet marketing, io inoltre ti insegno ad usare Facebook per incrementare la tua attività e raggiungere persone in tutta Italia e nel resto del mondo che ti chiederanno informazioni sui prodotti o sull'attività.

Tutto questo anche se non hai alcuna esperienza nel settore e se non sai usare internet.

L'argomento in questione è molto vasto e richiede molto tempo per spiegartelo, cosa che non posso fare in questo breve ebook, infatti l'attività on line ti consente di crearti un business solido e redditizio dove le persone ti vengono a cercare per entrare in partnership con te o per acquistare i tuoi prodotti e che funziona 24 ore su 24 anche mentre dormi!

Questo argomento lo tratto molto diffusamente nel mio libro "NETWORKER SUPERSTAR" dove ho condensato tutta la mia esperienza in questo settore e dove troverai tantissime informazioni e strategie per costruirti il tuo business off-line e on-line e diventare un Imprenditore Libero di Nuova Generazione!

CLICCA QUI PER SCOPRIRE DI PIÙ!

E PER AIUTARTI A SVOLGERE L'ATTIVITA'?

HAI IL MIO SUPPORTO E FORMAZIONE GRATUITA ED ESCLUSIVA:
Se devi implementare tutto questo discorso da solo penso che ti ci vorrà un po' di tempo prima che tu possa capire il funzionamento, prima che testi, ritesti e sperimenti penso che i tuoi guadagni arriveranno dopo un po' di tempo…

Ti ho già spiegato che io per primo ed i miei business partner ti diamo i corsi di formazione gratuiti attraverso l'accesso ad un **portale on line esclusivo e gratuito** dove potrai imparare **tutto quello che ti serve** per sviluppare al meglio la tua attività senza che tu debba star li ad inventarti niente o che tu debba fare degli esperimenti, noi saremo sempre al tuo fianco per guidarti ed insegnarti.

Inoltre, come ti ho già detto, io ti fornisco di una pagina cattura contatti (optin page) che lavora per te 24 ore su 24 sette giorni su sette in modo automatico senza che tu debba metterti li delle ore a crearla ed a pensare cosa scrivere…

Ci tengo a sottolineare questo aspetto perché un'altra cosa che differenzia il Network Marketing dalle attività tradizionali è proprio questa: tu sei un Imprenditore Liquido e Indipendente ma nonostante questo hai sempre qualcuno a cui far riferimento, che ti sostiene e ti aiuta a lavorare ed a guadagnare, questo è un progetto di lavoro che si inizia e si porta avanti INSIEME.

Pensa poi quanto costano i corsi di formazione nel caso in cui tu voglia imparare questo percorso da solo.

Qui non devi inventarti niente, devi prenderti l'impegno con te stesso di seguire il metodo che io ti insegno e che io stesso adotto da tanti anni e darti da fare per metterlo in pratica, punto.

Io sarò il tuo mentore, il tuo coach, la tua guida, chiamalo come vuoi, ma il risultato non cambia, ti aiuterò a raggiungere tutti i tuoi obiettivi, te li ricordi?

In questo modo puoi sviluppare in modo semplice la tua attività OFF-LINE e ON-LINE e raggiungere il tuo successo

RICORDA: QUESTO È UN BUSINESS PER TE STESSO MA DOVE NON SEI MAI DA SOLO!

COME PUO' FUNZIONARE PER TE?

Questa è una domanda abbastanza interessante...
Ultimamente qualcuno ha sostenuto che il Network Marketing, non funziona.

Che non funziona perché è una fregatura e guadagnano solo quelli che hanno

iniziato per primi (e già chi afferma questa cosa significa che o non lo conosce o sta parlando in malafede)
Che non funziona perché devi solo avere fortuna...
"Ma che perdi tempo a seguire chi insegna queste cavolate... Da noi è diverso..."

QUALCUN ALTRO, invece, grazie a queste cavolate guadagna 3000 o 10.000 euro al mese E ANCHE DI PIU'...

Per farti capire mia mamma Gloria, una donna che ha iniziato l'attività a 50 anni (ormai avrebbe dovuto essere una persona realizzata, ma che era sommersa dai debiti a causa di quattro attività tradizionali che aveva aperto con mio padre) grazie all'opportunità che le ha dato Forever, nel giro di cinque anni ha cambiato radicalmente la sua vita, ha pagato tutti i debiti che aveva con le banche e si è comprata una casa nuova. >>>Guarda qui la sua intervista<<<

Io, come già ti ho raccontato, sono riuscito a cambiare la mia vita…

Tante persone che sono entrate in partnership con me, hanno raggiunto importanti obiettivi. I fatturati crescono mese dopo mese ed anno dopo anno quindi crescono proporzionalmente anche i guadagni.

Considera che il Network Marketing ha prodotto il 50% circa dei milionari esistenti al mondo.

Inoltre adesso ci sono strumenti che anni fa non erano nemmeno pensabili, come internet e i social media che ti consentono di costruire un'attività ancora più redditizia DALLA COMODITÀ DI CASA TUA.

Alle chiacchiere da bar si risponde con i fatti ed i dati reali.

E i fatti sono che il Network Marketing, dato che è un lavoro, necessita di impegno, passione e metodo, se fatto professionalmente e pianificato con le persone giuste, Funziona!

Funziona per tutti coloro che capiscono che qui c'è da lavorare, ma in un modo più intelligente, che hanno ben chiari i loro obiettivi, cioè che cosa vogliono dalla vita e per tutti coloro che si danno da fare per realizzarli.

Funziona per chi capisce che questa è un'attività imprenditoriale dove bisogna acquisire le giuste competenze da imprenditore, che non si ricevono dalla nascita ma si ottengono attraverso lo studio e la crescita personale. (anche per questo ci sono i corsi di formazione)

E per chi capisce che questo è il modo più efficace e sicuro per:

- diventare economicamente indipendente senza investimenti.
- poter gestire il tuo tempo e dedicarti alla famiglia.

- viaggiare due volte all'anno gratis.
- comprare l'auto o la casa dei tuoi sogni.
- garantire un futuro roseo ai tuoi figli.
- costruirti una rendita.
- accumulare contributi previdenziali.
- risparmiare un sacco di soldi di tasse.
- Lavorare dalla comodità di casa propria
- Crearti un business on line
- E molto altro ancora…..

Tutto questo lo puoi fare aiutando le persone che conosci a realizzare i loro obiettivi!

Pensa che bello essere pagati dall'Azienda perché qualcun altro ha successo... cosa che normalmente non succede!

Si perché il tuo successo dipende dal successo dei tuoi collaboratori che devi seguire ed aiutare.
Se apri un negozio tradizionale, pensi che il successo dell'attività sia automatico per il solo fatto che hai alzato la saracinesca e che qualcuno sia pronto ad aiutarti quando non ce la farai?

Se pensi cosi vuol dire che devi imparare un po' di cose sul business e che lasci che la tua vita sia in mano al fato, se non lo pensi allora sai cosa vuol dire il rischio imprenditoriale e il fatto di fare in modo di non perdere i soldi che si sono investiti…

Aprire un'attività di Network Marketing invece non comporta nessun rischio ed ha un investimento bassissimo alla portata di tutti perché si tratta di acquistare qualche prodotto che già usi, in questo modo hai già aperto il tuo business imprenditoriale, con tutti i benefici che ti ho elencato e il mio personale affiancamento per farti avere dei risultati veloci, ma cosa vuoi di più?

Il vero investimento che è richiesto, non sono qualche decina di euro di prodotti, ma è il fatto di lavorare su sé stessi e imparare cose diverse dal solito, questo ti permetterà di lavorare in modo:

Autonomo: perché non hai nessun capo che ti obbliga a fare niente e sei tu il capo di te stesso in qualsiasi momento.

Meritocratico: perché l'attività premia chi lavora e si da' da fare, quindi più azioni fai e più guadagni hai, sei tu che decidi quanto vuoi guadagnare e non il tuo datore di lavoro!

Libero: perché l'Azienda non ti da nessun obbligo, non hai fatturato minimo o stock di magazzino, l'attività è in mano a te e non devi lasciare la tua vita in mano alle decisioni di qualcun altro. Puoi lavorare dove vuoi anche in riva al mare sotto un ombrellone, ti basta avere un PC o uno smartphone!

Etico: perché lavori con le persone ed il rispetto delle stesse è importante per avere successo nell'attività, se tu rispetti il prossimo anche tu ne trarrai un beneficio.

Inoltre il Network Marketing...

Ti consente di raggiungere i tuoi obiettivi perché ti da tutti gli strumenti e le risorse per poterli realizzare, dipende solo da te e dal tuo impegno.

Ora sta a te decidere:

1. puoi dare retta alle chiacchiere da bar.

2. puoi dare la possibilità anche alla tua vita di cambiare per sempre.

Nel primo caso mi dispiace ma non posso aiutarti. Il bar è già troppo affollato e sono già al 7° cicchetto...

Nel caso scegliessi la seconda opzione allora in questo business troverai tutto ciò che ti serve per creare la tua attività ed io ti guiderò passo dopo passo dandoti tutto il supporto e l'assistenza che avrai bisogno.

PERCHE' NON POTER CAMBIARE LA TUA VITA?
PERCHE' NON DECIDERE DI PRENDERLA IN MANO E GUIDARLA VERSO QUELLO CHE VUOI VERAMENTE?"

"DIVENTA OGGI TITOLARE DELLA TUA ATTIVITA'!"

COME SI FA PER INIZIARE QUESTO BUSINESS?

Se hai avuto esperienza di attività imprenditoriali (io ne ho avute diverse) saprai quante migliaia, per non dire centinaia di migliaia, di euro devi investire per aprire un'attività in proprio con conseguente rischio imprenditoriale e NESSUNA GARANZIA DI SUCCESSO, che vuol dire che se la tua attività che hai aperto con tante belle speranze non funziona rischi anche di perdere tutto il capitale investito lasciandoti pieno di debiti e di grattacapi!

Stai tranquillo perché per iniziare un'attività di Network non si parla di investimento ma bensì puoi avviare la tua attività imprenditoriale da casa, semplicemente acquistando qualche prodotto da provare per il tuo uso personale. Quando si tratta di Network marketing serio hai la possibilità di entrare in partnership con un azienda multi milionaria presente a livello internazionale che ti da 5 entrate diverse, una rendita e un sacco di incentivi come viaggi gratuiti, semplicemente cambiando il fornitore dei prodotti che già usi tutti i giorni!
Geniale no?!?

È importante provare i prodotti ed utilizzarli perché in questo modo capisci che è una cosa seria e la voglia di parlarne ai tuoi amici diventa impellente, inoltre hai bisogno degli strumenti di lavoro, altrimenti l'attività non funziona.

Penso che anche tu usi il sapone, il dentifricio o lo shampoo, giusto? Ecco andando a provare questi prodotti automaticamente stai già aprendo la tua attività!

Con il Network marketing hai **l'opportunità di aprire la tua attività senza nessun tipo di rischio e di costo fisso**, in genere questo è quello che serve:

1. uno sponsor che ti faccia entrare che ti dia la possibilità di fare l'iscrizione in azienda compilando un form;
2. acquisto dei tuoi primi prodotti per uso personale per testarli e poterli consigliare;
3. un pc e un telefono (in realtà è possibile lavorare anche senza, ma se ci sono è decisamente meglio…);
4. un'agenda;
5. tanta voglia di imparare e di lavorare!

Nessun orario da rispettare!
Nessun budget da seguire!
Nessun magazzino da gestire!
Nessun obbligo nei confronti dell'azienda!
NESSUN "CAPO" SOPRA DI TE A DARTI ORDINI…

HAI IN MANO LA TUA VITA, SEI LIBERO ED HAI LA POSSIBILITÀ DI REALIZZARA TUTTI I TUOI SOGNI!

Ognuno è un imprenditore autonomo, quindi libero di lavorare come meglio si trova, per quanto tempo vuole e dove vuole. Così come potrà, in ogni momento, decidere di smettere.

OBIEZIONI?

Adesso ti elenco alcune delle domande che spesso mi vengono poste e dove penso di averti già risposto:
✓ È legale?
✓ Posso ricevere costante assistenza?
✓ Cosa ci guadagnate?
✓ Perché fareste questo per me?
✓ E mille altre...

Ma ora sono io a porre un quesito:
Davvero le persone credono che con i tempi che corrono non ci sia abbastanza Ricchezza per tutti?
Bene, è proprio su questa domanda che si basa l'**onestà** del mio lavoro.
Io porto la gente ad essere **LIBERA**. Non più succube di un sistema che li infogna

nella disperazione di non riuscire arrivare a fine mese in modo dignitoso.

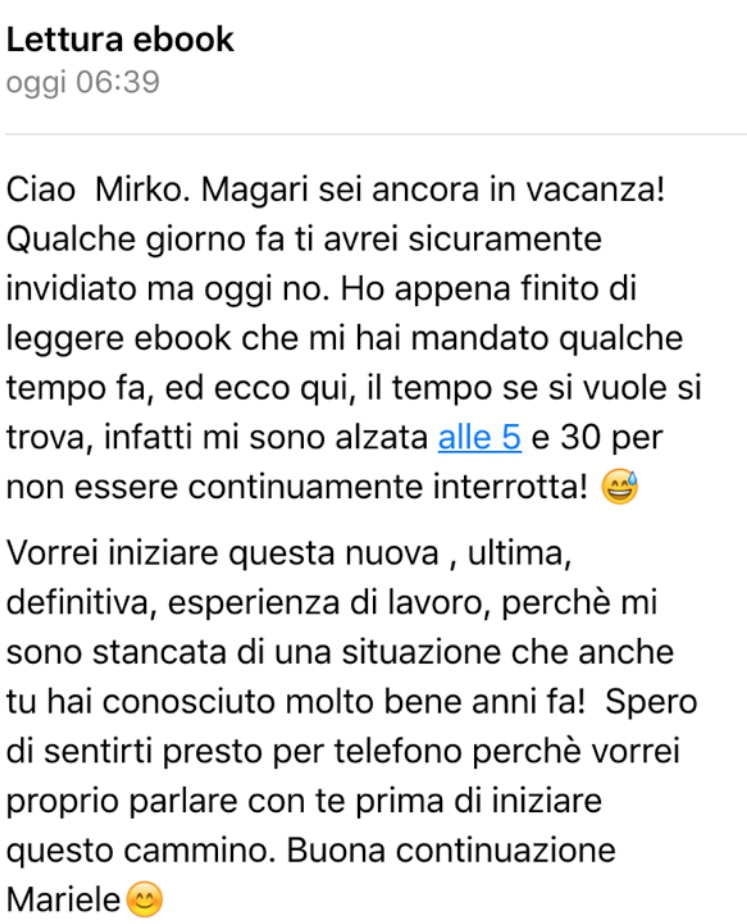
Ho deciso di essere molto sincero con te per cui voglio dirti che sono stufo di vedere uomini di ogni età che perdono continuamente soldi in business di vario tipo, che promettono guadagni veloci semplicemente cliccando su qualche link, cadendo in una spirale di sconsolatezza senza via di uscita.
Il 99% delle persone non sa gestire il proprio Capitale economico e tutto ciò che ha lo perde in pochissimo tempo. Davvero triste, non trovi?

Però qui c'è una buona notizia: tu hai me, cosi come hanno già fatto tante altre persone e possiamo collaborare al tuo successo!

>>>Clicca qui e richiedi la Mia Consulenza Gratuita per Scoprire Come iniziare subito e se questo business può fare al caso tuo!

TESTIMONIANZE

So che magari nonostante ti ho dato tantissime informazioni e nozioni, probabilmente ti stai facendo ancora delle domande e non sai se può andare per te, per questo concludo mostrandoti alcune testimonianze di chi mi ha dato fiducia, ha preso la decisione di prendere in mano la sua vita e sta raggiungendo quello che ognuno si è prefissato, ti faccio vedere alcuni screen-shot presi dal mio profilo Facebook:



Ciao Mirko!
Grazie per la "frase" profonda di stasera, la aggiungo al nostro casuale incontro con tua mamma che mi ha salvata facendomi aprire "il Focus".....diciamo!
Vi sarò per sempre grata e c'è la metterò sempre tutta, perché lo voglio e ci credo e non posso più consumarmi a fare altri lavoretti che capitano per tirare avanti.....la mia impresa Forever è un prezioso, mi piace e non la voglio cambiare ✌️
Grazie e un forte abbraccio a tutti...!!!!
Dani ❣️ ❣️ ❣️
23:15

*ce la metterò tutta con determinazione, costanza, passione, cuore e soprattutto accogliendo il cambiamento nel nome del VERAF ✨
23:17

Mariarenata Morabito ha condiviso la tua **foto**.
8 ore ·

Collaborare avendo un obiettivo comune è qualcosa di stimolante e anche divertente. Amo sempre più il mio lavoro è tutto ciò che attraverso e grazie alla mia attività imparo ogni giorno. Grazie Mirko

Elka Verga
4 ore ·

Alla mia età è arrivato il momento di prendere in mano la mia vita e imparare a viverla come voglio io. Grazie **Mirko Lanfranchi** per avermi proposto la via da imboccare. Adesso dipende solo da me. Buon viaggio

Giovanna Leoni
Siete amici su Facebook
Vive a Rolo
Ha frequentato istituto nazzareno

16:21

Grazie per ieri mirko ,grazie per la semplicita per l umilta che mette nel suo mestieri ieri ci a trasmesso tanto

MER 19:19

Ciao Mirko
Sono Gabriella,
Ho visitato il tuo sito e mi pare di capire che se inizio la mia attività con te, tu mi puoi aiutare con la creazione di tutto ciò che mi sarebbe necessario per avviare la mia attività in line. ...
È da molto che cerco e mi documenti ma non avendo grossa dimestichezza con questo sistemi, non lo ho mai ritenuto fattibile.
Io vorrei iniziare questa attività per crearmi una seconda rendita e magari farla diventare in futuro la mia sola attività...
Se mi puoi aiutare....
Fammi sapere, grazie e buona serata

Alessandro Di Lallo
Siete amici su Facebook
Ownership presso Diva Centro Benessere
Ha frequentato The school of life

21:36

Ciao Mirko ,grazie per avermi aggiunto e grazie per tutte le info, mi sono registrato a getresponse ed ho completato la registrazione API adesso ho accesso ai corsi quindi sono pronto per studiare tutto 😀

Bravo Alessandro complimenti! Fammi sapere se hai bisogno!

grazie e complimenti a te per aver creato questi utilissimi strumenti per noi distributori 🙂

Come vedi si tratta di persone NORMALISSIME come te e come me, ma che sono accumunate da una grande voglia di fare e di cambiare, QUESTO FA LA DIFFERENZA!

CONCLUSIONE

Beh, devo farti i complimenti.
SEI ARRIVATO FINO ALLA FINE DI QUESTO EBOOK!
Segno che questo business ti interessa, COMPLIMENTI VIVISSIMI!!!

SE SEI GIUNTO FINO A QUESTO PUNTO TI CONSIGLIO DI NON INDUGIARE, FAI COME COLORO CHE HANNO GIÀ DECISO!

TI PIACEREBBE DIVENTARE DA SUBITO UN NETWORKER PROFESSIONISTA E ACQUISIRE TUTTE LE COMPETENZE NECESSARIE PER RAGGIUNGERE LA TUA INDIPENDENZA ECONOMICA?

VUOI CAPIRE ANCORA MEGLIO COME POTER FAR CRESCERE IL TUO BUSINESS SFRUTTANDO ANCHE INTERNET E METTERE LE MANI SU OLTRE 20.000 EURO DI BONUS GRATUITI?

COME SAREBBE RIUSCIRE AD UNIRE LE STRATEGIE DI BUSINESS OFF-LINE CON QUELLE ON-LINE?

Se sei interessato a diventare un IMPRENDITORE LIBERO di NUOVA GENERAZIONE, SE VUOI ENTRARE IN PARTNERSHIP CON ME e PRENDERE AL VOLO TUTTI I MIEI STRUMENTI, DEL VALORE DI OLTRE 20.000 Euro e riceverli GRATIS allora vai subito a VEDERE il mio VIDEO e leggere la PAGINA che ho creato apposta per te…

Scopri di più

CLICCA SUL LINK CHE TROVI QUI ➔ **CLICCA QUI** 🡸 GUARDA IL VIDEO E LEGGI LA LETTERA CHE HO PREPARATO PER TE

NON TE NE PENTIRAI!

Purtroppo il tempo che ho a disposizione non è infinito per cui voglio informarti che potrai ricevere il mio aiuto sulla costruzione della tua libertà finanziaria solo se sarai tra i **PRIMI TRE** che mi contatteranno per aderire al Progetto.

Ho una lista di attesa con già tantissime persone che non vedono l'ora di iniziare questo bellissimo, soddisfacente percorso di trasformazione della loro situazione economica.

Se quel che ho scritto fino ad ora ha un senso per te e vuoi da subito **INIZIARE A GUADAGNARE i tuoi PRIMI 500€ AL MESE PRENOTA SUBITO UNA CONSULENZA GRATUITA del valore di € 97!**

Sarò felice di eliminare definitivamente dalla tua mente i possibili dubbi e perplessità. Potrai pormi tutte le domande che desideri per valutare insieme come iniziare il tuo business in base ai tuoi obiettivi.

Puoi farlo **CLICCANDO QUESTO LINK ➔ CLICCA QUI 🡸**

Fai un passo avanti verso il successo nel tuo nuovo business, contattami e richiedi una mia consulenza.

SEGUIMI SU Facebook: >>>CLICCA<<<
Blog: http://www.senontifasorriderecambialo.it
Visita anche la mia pagina: https://www.facebook.com/studiolanfranchi

Al tuo successo!

Mirko Lanfranchi

P.P.S.: Già da domani potresti cominciare ad avere i primi risultati, oppure puoi rimanere nella stessa situazione di adesso. A te la scelta!

P.P.P.S.: Ti ringrazio per aver scaricato questo e-book, se non vorrai entrare in partnership con me o acquistare il mio libro, io sono felice lo stesso perché ci sono incontrati in qualche modo, mi auguro quanto meno di averti aiutato a cambiare un po' prospettiva del mondo business ed averti fatto capire che al giorno d'oggi esistono tante opportunità incredibili.
Ti auguro di trovare quello che stai cercando e di raggiungere tutti gli obiettivi che hai.

Grazie dell'attenzione a presto!

Mirko

Tutti i diritti riservati **© Mirko Lanfranchi 2019**
WWW.SENONTIFASORRIDERECAMBIALO.IT